



***** **

Marié, 2 enfants
Permis B

** ** ** ** *

Pringy (77310)

*****@***** **

RESPONSABLE COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2015 / déc. 2021 Responsable d'agence**
PROMAN
* *Elaboration et mise en place de la stratégie commerciale*
* *Prospection physique et téléphonique active*
* *Négociation et création proposition commerciale*
* *Suivi et fidélisation portefeuille client, reporting activités commerciales*
* *Management et recrutement de l'équipe (assistante agence, commercial)*
* *Gestion du centre de profit, marges*
* *Gestion RH (saisie heures, établissement contrats de travail, DUE, avoir...)*
* *Etablissement et suivi des budgets prévisionnels*
- janv. 2015 / déc. 2021 Responsable commercial**
Groupe ATSI
* *Elaboration et mise en place de la stratégie commerciale*
* *Participation à la communication et marketing entreprise*
* *Prospection physique et téléphonique active*
* *Conseil réglementation CNAM / INRS*
* *Négociation et création proposition commerciale*
* *Suivi, fidélisation et développement portefeuille client, reporting activités commerciales*
- janv. 2011 / janv. 2015 Chargé d'affaires**
XL Emploi
* *Prospection physique et téléphonique active*
* *Suivi et fidélisation portefeuille client, reporting activités commerciales*
* *Développement nouveaux marchés*
* *Participation recrutement, accompagnement et fidélisation collaborateurs intérimaires*
* *Mise en place partenariat institution (Pole emploi, mission locale, maison de l'emploi)*
- janv. 2009 / janv. 2011 Technico-commercial - Responsable commercial**
DHR Batiment
* *Prospection physique et téléphonique*
* *Négociation prix, Chiffrage et établissement devis, vente One-shot*
* *Formation, accompagnement et management commerciaux junior*
* *Gestion planning travaux*
* *Conseil en rénovation*
- janv. 2008 / janv. 2009 Technico-commercial BtoC**
I2R Bâtiment
* *Prospection physique et téléphonique*
* *Négociation prix, Chiffrage et établissement devis*
* *Conseil en rénovation*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2008 BTS Management des unités commerciales - BAC+2**
- / juil. 2007 Obtention Baccalauréat Economique et Social spécialité Économie - BAC**

COMPETENCES

Système d'exploitation Windows, Microsoft Office, Salesforce

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire
Français	
Portugais	Professionnel