



Permis B

La Garenne-Colombes (92250)

*****@*****.***

COMMERCIALE SEDENTAIRE, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2023 / oct. 2023

Assistante commerciale

Les étapes André Trigano, Paris, France

- Remettre à jour la totalité de la base de données clients et prospects de la société
- Actualiser et classer tous les contrats de nos clients existants
- Créer de nouveaux visuels commerciaux pour nos futures actions commerciales

avr. 2023 / oct. 2023

Chargée d'acquisition de sites - Investissement immobilier

Telecom Infrastructure Partners, Puteaux, France

- Qualifier mes leads attribués et mettre à jour les données CRM
- Elaborer des propositions commerciales, mener à bien les négociations et obtenir les promesses signées, atteignant des résultats au-delà de mes objectifs fixés
- Faire valider les promesses de vente auprès des investisseurs et finaliser les transactions,
- augmentant ainsi le chiffre d'affaires de la société

juin 2022 / sept. 2022

Commerciale Séminaires

Best Western Voyages, Colombes, France

- Traiter les demandes entrantes
- Faire de la prospection commerciale
- Développer le chiffre d'affaires de mon portefeuille
- Administrer les ventes au travers du CRM

mai 2014 / juin 2015

Chargée de compte en hôtellerie d'affaire

Hotel Reservation Service (HRS Group), Levallois, France

- En charge de l'acquisition d'hôtels pour la base de données de la société
- Entretenir et suivre des relations contractuelles et commerciales avec hôtels sous contrat
- Optimiser les ventes d'hôtels par la mise en place d'actions commerciales

mai 2010 / déc. 2012

Chargée de compte en hôtellerie

Booking.com, Paris / Bordeaux, France

- En charge du suivi des partenaires hôteliers de mon portefeuille
- Utiliser les outils d'analyse, de veille et de reporting Booking.com
- En charge du démarchage et des tournées commerciales

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2013 / juin 2014

Licence Science De Gestion - Mention Marketing/Vente - BAC+3

Isem, Montpellier, France

oct. 2006 / juin 2008

Brevet de Technicien Supérieur (BTS) Vente et Productions Touristiques - BAC+2

CFA Stephenson, Paris 7ème, France

oct. 2002 / juin 2005

Licence Langues Etrangères Appliquées (LEA) - Option Anglais / Espagnol - BAC+3

UFR Langues, Orléans, France

COMPETENCES

AMADEUS, outils d'analyse, base de données clients, base de données, HOTIX, SUITE OFFICE, SALESFORCE

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Bilingue
Italien	Courant
Français	
Portugais	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Arts Martiaux, Boxe, Fitness, Musculation, Activités de Pleine Nature, Musique, Chant, Composition de Musique Assistée par Ordinateur, DJ, Voyages : Europe, Antilles