



***** *****

30/07/1970 (50 ans)

* * * * * *****

Précy-sur-Oise (60460)

***** *****@**** **

Supply Chain Manager, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2011 / aujourd'hui

Dirigeante Fondatrice

bulle2 à Lamorlaye et Compiègne, 60

Création en 2011 et 2014 de 2 espaces de vente et conseil en décoration à destination des particuliers et professionnels.

- Définition et suivi de la stratégie marketing et de l'offre produit.
- Développement de la base clientèle. (Campagnes ciblées, mailing, réseaux sociaux...)
- Mise en place d'une offre de service (décoration et design intérieur) :
- Collaboration avec des architectes
- Redéfinition d'espaces et soutenances (Logiciel 3D, mise en situation, planches d'ambiances...)
- Maîtrise d'ouvrage avec les différents corps de métier
- Vente et achat B2C, B2B
- Suivi de la gestion financière et comptable.
- Membre permanent de l'association des commerçants

Principales réalisations : Croissance CA entre 2015 et 2019 de +20%, très forte implantation au niveau local (entreprises, particuliers, associations, BNI).

avr. 1999 / sept. 2011

Supply Chain Manager

PEPSICO France, Colombes, 92

Management des opérations logistiques en flux tendu pour la gamme Tropicana jus de fruits frais, budget annuel de 8M€.

- * Planification de production, transports amonts et stockage (marché national et international).
- * Analyse et gestion de KPI's (Taux service client, taux de rupture, impact P&L).
- * Reporting direction France et participation aux comités de gouvernance (factory meeting, S&OP...)
- * Management d'équipe (5/6 cadres) :
- * Formation opérationnelle
- * Evaluation de la performance et de la qualité
- * Recrutement / plan de continuité logistique
- * Management du changement :
- * Coordination avec les départements marketing, vente, finance, juridique, opération et supply.
- * Sécurisation des lancements (innovation produits, usine et co-packer)
- * Implémentation ERP - passage de l'AS 400 vers Oracle
- * Fusion des sièges Tropicana et Pepsico France
- * Déménagement de plate-forme

Principales réalisations : Développement et augmentation du volume vendu, sans dégradation des indicateurs.

sept. 1998 / avr. 1999

Assistante grand compte

France Telecom Entreprise, Villepinte, 95

Assistanat administratif et commercial en lien avec les clients professionnels.

- * Accueil téléphonique des clients
- * Traitements des demandes (devis, délais, commandes)

* *Gestion des contrats commerciaux TFE.*

nov. 1993 / mai 1998

Assistante responsable approvisionnement

LIDL DR Paris Nord, 95

Assistanat de la gestion et planification des approvisionnements.

* *Calcul des approvisionnements pour 120 magasins - 800 références.*

* *Gestion des inventaires, des ruptures et des actions correctrices.*

* *Planification des livraisons amonts sur la plateforme*

sept. 1991 / juil. 1992

Assistante Etude Labat et

Paris 8

* *Organisation des ventes publiques, relation avec les experts pour les estimations, rédaction des catalogues.*

* *Expertise des successions ou assurance, recherche des estimations.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1988 / juin 1991

Diplôme supérieur des carrières artistiques. Spécialité commerce de l'Art -

BAC+6 et plus

ICART, Paris 17ème

/ juin 1988

Baccalauréat A3 Histoire de l'Art - BAC

Lycée Jean Rostand, Chantilly, 60

COMPETENCES

ERP, l'AS 400, Oracle

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais