



***** *****

Permis B

** ***** ***** *****

Marseille (13000)

*****@*****.***

Acheteur, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2019 / aujourd'hui

Acheteur

AP2E (Aix-en-provence)

Pilotage stratégique des achats:

- Analyse du marché et sourcing fournisseur : SWOT, Veille
- Définir les segments achats et bâtir les stratégies à mener
- Réponse appel d'offre : RFI, RFQ, analyse offres et négociation
- Alimentation et suivre les indicateurs de performance des achats

Pilotage de la performance fournisseur:

- Gérer contrats cadres
- Auditer et Evaluer le fournisseur et mise en Plan de progrès fournisseurs
- Gérer les non-conformités et impliquer les fournisseurs dans une démarche d'amélioration continue

Gestion de projet:

- Pilotage du COPIL production de cordons en interne (étude Make or Buy)
- Co-pilote implantation SAP S/4HANA service achats : Création Master data (FIA, RSA) et validation flux

Approvisionnement:

- Sécurisation / Optimisation des approvisionnements : Forecast des besoins annuels, / placement de commande cadencée et ouverte / mise en place de KANBAN / Stock de sécurité / Stock dédié
- Passage de commande et suivi (relance ARC, livraison)

janv. 2018 / mars 2019

Team Leader gestionnaire achats

PRIVATESPORTSHOP (Vendargues)

Management :

- Recruter et évaluer l'équipe
- Gérer le flux de travail de l'équipe
- Optimiser les procédures
- Suivi KPI avec action corrective

Formation :

- Former et accompagner l'équipe
- Créer et actualiser les fiches supports
- Contrôler la qualité des offres

juil. 2016 / déc. 2018

Gestionnaire achats

PRIVATESPORTSHOP (Vendargues)

Mise en place offres :

- Veille concurrentielle
- Benchmark
- Négociation et participation à la fixation des prix de vente

Gestion les stocks:

- Mise à jour
- Réassort
- Création unité de vente

Reporting fournisseur / hiérarchie :

- Etat des ventes
- Tableau de bord

Gestion panel fournisseurs :

► Mise en place et suivi contrats

janv. 2012 / déc. 2015

Conseillère accueil

BNP PARIBAS (Région PACA)

- Accueil, réception physique et téléphonique
- Délivrance des moyens de paiement cartes et chèquiers
- Opérations de caisse, virement, retrait , émission chèque de banque
- Phoning (Prise de rendez-vous, relance des clients)
- Contact prospects (professionnels) pour l'événement « Village pro »

DIPLOMES ET FORMATIONS

janv. 2021 / sept. 2021

Manager des achats internationaux - BAC+5

ESAP Lyon

sept. 2015 / juin 2016

Master 2 Management des achats et de la Distribution - BAC+5

Université Aix-Marseille

sept. 2014 / juin 2015

Master 1 Management Logistique et Stratégique - BAC+4

Université Aix-Marseille

sept. 2013 / juin 2014

Licence Sciences de gestion - BAC+3

Université Aix-Marseille

sept. 2011 / juin 2013

DEUST Banque et assurance - BAC+2

Université de Toulon

COMPETENCES

Management achat
Négociation
Sourcing
Management stratégique
Gestion de projet
Management qualité
Gestion relation fournisseurs / clients
Benchmarking
Prospection
Pack office
Excel
Word
PPT
Prestashop

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Italien