



* * * * *
Nantes (44000)

*****@*****. **

Gestion de la demande et prévision des ventes, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- oct. 2017 / aujourd'hui Responsable logistique et supply-chain**
Ki ET LA
*Responsable du projet de changement de l'ERP (déploiement de Clipper)
Prise en charge des approvisionnements (MRP Excel puis dans l'ERP)
Organisation du déménagement de l'entrepôt (implantation, séquençage des opérations, choix des équipements)
Support informatique et interface avec le prestataire informatique
Prise en charge de l'ADV, recrutement et encadrement de la responsable ADV/SAV
Recrutement et encadrement de l'équipe magasin : 1 CDI + intérimaires)
Gestion des contrôles qualité à réception, des SAV avec les fournisseurs
Gestion de projets opérationnels comme la gestion des échantillons, mise à niveau des stocks obsolètes, préparation des phase-in phase-out etc.
Participation au projet de développement du commerce en ligne
Mise en place d'outils de prise de commandes en ligne (BtoC et BtoB)
Participation à un projet de relocalisation de la production
Mise en place du reporting sur l'activité
Résultats significatifs : augmentation du nombre de commande traitées (+30%), diminution des temps de traitement des commandes (-2 jours), amélioration du service client, réduction des frais de transport sur achats et sur ventes (-10%)*
- févr. 2017 / juil. 2017 Supply-Chain and Operations manager**
AURO-TECHNOLOGIES
*Réalisation des travaux préparatoires à la mise en place de l'ERP (Exact On Line)
Recrutement et encadrement des équipes administration des ventes export et SAV
o Mise en place de tableaux de bord de reporting commandes
o Suivi des commandes export avec l'ADV
Validation de systèmes de suivi des tickets et des tickets eux-mêmes, coordination du suivi de ceux-ci (mise en place de groupe de support techniques)
Coordination de l'activité et de la production avec le sous-traitant
Responsable de projet sur la conceptualisation, le sourcing et l'industrialisation d'un produit stratégique*
- janv. 2011 / déc. 2017 Gestionnaire de la demande France**
MEDLINE Industries
*Gestion d'un portefeuille de 540 produits : Taux de service moyen 98%, couverture d'environ 80 jours de ventes, surplus diminué de 15% sur le dernier exercice.
Project leader: mise en place d'un logiciel de prévisions des ventes (analyse du besoin, sélection et mise en place de l'outil, formation des utilisateurs, maintenance et support de l'outil)
Mise en place d'une méthode de calcul des stocks de sécurité
Rationalisation de plusieurs gammes (plus de 150 phase-in phase-out)
Animation et/ou participation aux réunions type validation des tendances, gestion des surplus, S&OP)*
- janv. 2007 / déc. 2010 Demand manager**
Legrand Emirats Arabes Unis
*Gestion des projets exceptionnels, hors prévisions
Paramétrage et gestion d'un portefeuille de 14000 références à destination de 6 pays du Golf Persique
Mise en place d'outil de gestion et de tableaux de bord fiables
Rationalisation et optimisation de différents flux
Mise en place de multi sourcing*
- mai 2005 / juin 2007 Administration des ventes export**

Legrand France

*Gestion des commandes clients, des commandes spéciales (hors DRP) des filiales
Relations avec les unités de productions, les sous-traitants, les transitaires, le
commercial.*

Gestion des paiements (contre documents, crédits documentaires, etc.)

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2013

BASICS - Basics in supply chain management (APICS)

Nantes

sept. 2000 / juin 2005

EDES (Ecole; commerce et; Bac + 5; Option Affaires Internationales) -

BAC+6 et plus

de; de management; Université catholique de Lyon Lyon

COMPETENCES

Pack office, Excel (macros VBA) ERP, QAD, Mapics, Exact on Line, Clipper, ForecastPro TRAC

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

Allemand

Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Joueur de guitare, passionné de musique, littérature, voyages, activités de plein-air entre amis