



***** *****

Célibataire

Marseille (13000)

*****@*****.**

CHARGE D'AFFAIRES Trilingue Anglais/Espagnol, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2009 / déc. 2010

Chargé d'affaires

EDI HSE, Groupe KTI- Prévention et management du risque Industriel - Aix en Provence

Effectif : 80 personnes

Chargé d'affaires (CDI)

** Répondre aux appels d'offres : location et ventes d'équipements de protection individuelle*

(safety Shop)

et prestations de personnel de prévention

** Développer des nouvelles activités de formation du personnel / prévention et risques industriels*

** Commercialiser un logiciel de simulation des risques (serious games) à des entreprises*

classées « Seveso II »

janv. 2006 / déc. 2008

Consultant Recrutement (CDIC)

ONSTREAM GROUP INTERNATIONAL

consultants

Consultant Recrutement (CDIC)

** Sélectionner, interviewer, présenter, recruter des candidats*

** Faire du sourcing et de l'approche directe*

** Rédiger des offres d'emploi, diffuser les annonces.*

janv. 2004 / déc. 2005

Animateur Réseau Commercial

CANAL SATELLITE HORIZONS -Télévision par satellite - Yaoundé, CAMEROUN

Volontariat International en Entreprise

** Suivre les offres promotionnelles de recrutement (1000 recrutements durant la campagne de Noël)*

** Segmenter et gérer le parc actif (augmentation du taux de rétention)*

** Manager les directeurs de centre de profit, les vendeurs et téléopératrices*

** Animer 5 Points de Ventes intégrés, 14 Points Agréés et restructurer les conditions de*

rémunération des PA

** Organiser des formations, mettre en place des challenges commerciaux.*

** Participer à l'élaboration de nouvelles offres, tarifs et supports publicitaires*

** Reporting hebdomadaire sur l'activité commerciale.*

** Gérer les commandes de matériel, effectuer le suivi logistique, contrôler la livraison, le dédouanement.*

janv. 2003 /

Assistant Inspecteur Commercial

AGF-ALLIANZ - Assurance et placement Financier - Toulon

** Utiliser un outil CRM, prendre des contacts téléphoniques personnalisés*

** Organiser des événements promotionnels (Tour de France à la Voile).*

janv. 2002 /

Commercial GMS Zone Méditerranée

BIC- Biquets, rasoirs, écriture - Clichy

** Suivre 400 supermarchés et implanter de la PLV: 200 devants de caisse implantés*

** Préconiser et prendre des commandes (Rentrée des classes : 20 000 € de ventes)*

** Développer un portefeuille client en grande distribution.*

/

Chef de produit Gamme Coca Cola

SOCOBO -Concessionnaire en Corse de Coca Cola - Bastia - Effectif 50
* *Progression annuelle de la gamme de 6% en volume*
* *Suivre, faire le reporting et analyser les ventes en grande distribution*
* *Mettre en place des promotions en hors foyer (nouveau de la gamme COCA)*
* *Encadrer une équipe de 2 promotrices commerciales*
* *Gérer la communication media et événementielle*
* *Utiliser un outil CRM.*
* *Adapter une politique de communication au niveau local.*

/ **Responsable Commercial zone Afrique Subsaharienne**
Port-Gentil, GABON
* *Prospecter, répondre aux appels d'offre, faire des propositions commerciales, suivre la clientèle.*
* *Effectuer les démarches légales pour la création d'une entité au Congo (Pointe Noire).*
* *Prospection commerciale au Cameroun et en Mauritanie.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2004 **MASTER IN MANAGEMENT Accrédité EQUIS; Echange Universitaire** - BAC+4
Ecole Supérieure de Commerce SKEMA Business School ex CERAM- Sophia Antipolis; Tec de Monterrey (ITESM)- Mexique

/ juin 2001 **Classe Préparatoire aux Grandes Ecoles Voie économique et commerciale, option scientifique**

/ juin 1998 **Baccalauréat scientifique** - BAC
Lycée Notre-Dame de Sion - Marseille

COMPETENCES

EDI, CRM, Pack Office, Sphinx, SPSS, Internet

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Surf des neiges, handball, squash, course à pied, Voyages et immersion culturelle Cameroun, Gabon, Hollande Espagne Mexique