



***** *** *****

Permis B

** ***** *****

Tremblay-en-France (93290)

.**@****.***

Chargé d'Etudes Expert, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2022 / janv. 2023

Chargé d'Etudes Expert

Compagnie Européenne de Garanties et Cautions

Contribuer à l'atteinte des objectifs, au développement du chiffre d'affaire et à l'amélioration continue du service :

Traitement des demandes des réseaux partenaires (caisses d'épargne, banques populaires et autres établissements du

groupe BPCE) relatives aux cautions particuliers et professionnels : réaliser et suivre les différents événements pouvant

intervenir durant la vie d'un prêt (transfert, annulation, réaménagement, désolidarisation ...) dans le cadre du schéma

délégataire ; Veiller à la qualité et l'adéquation de la réponse apportée à la demande reçue ; Veiller à la conformité des

données saisies

sept. 2020 / avr. 2022

Chargé d'Affaires Particuliers Multi sites Développement commercial région IDF

Crédit Coopératif

délégation générale de Paris/IDF, et leur proposer les placements financiers, produits et services les mieux appropriés à leur situation

Expertise en analyse et montage complet des dossiers de financement de projets immobiliers (tous types de projets et

de financements) dans le respect de la gestion du risque.

Développer une relation de confiance avec les différents acteurs d'un projet immobilier (clients,

prescripteurs, organismes de cautionnement, assureurs, notaires, etc...)

Assurer le suivi complet du financement et de l'entrée en relation (déblocage des fonds, signature chez le notaire, respect

des contreparties liées au financement, etc. ...)

Montée en compétences des conseillers clientèle particuliers en place et formation des nouveaux entrants

juin 2018 / août 2020

Conseiller Financier Commercial Sédentaire

La Banque Postale

Gérer, développer et fidéliser un portefeuille client

Assurer les opérations de banque au quotidien

Assurer la commercialisation des produits et services grâce à une relation durable et de confiance

Conseiller, proposer et vendre des produits et services les plus adaptés aux besoins et projets du client

Analyser, gérer et prévenir des risques associés aux opérations de financements et aux placements proposés

févr. 2016 / janv. 2018

Chargé d'affaires Grands Comptes Commercial Terrain

Jungheinrich

Développer et gérer un portefeuille clientèle

Commercialiser l'ensemble de la gamme de produits et services

Appliquer et négocier les conditions commerciales dans le cadre des accords nationaux

Réaliser les volumes de ventes nécessaires à l'atteinte des objectifs

Assurer un reporting hebdomadaire

mars 2013 / déc. 2015

Conseiller Clientèle

BNP Paribas

Information, orientation et gestion des opérations quotidiennes des clients

Ouvertures des comptes (courant, épargne) et souscription contrats (assurances (Habitation, IARD, Mobile...)) Diagnostic budget, montage et validation des dossiers de crédit à la consommation dans la limite déléataire

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2021	AMF Certification Professionnelle des acteurs de marchés Barchen Éducation Paris
sept. 2009 / juin 2011	BTS Assistant de Gestion PME PMI - BAC+2 Créteil
sept. 2007 / juin 2008	Baccalauréat STG option Communication et gestion des ressources humaines - BAC Fresnes

COMPETENCES

Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Bilingue
Espagnol	Bilingue
Français	

CENTRES D'INTERETS

Running, Football, Décoration d'intérieur, Nouvelles technologies, Cinéma, Musique, Voyages