



** *****

Saint-Amand-de-Coly (24290)

*****@*****.***

Chef d'entreprise / Gestionnaire, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2019 /

Chef d'entreprise / Gestionnaire

Camping Périgord Vacances/ Les Cabanes de Jeanne

* *Gestion d'un site touristique (camping et hébergements insolites) dans sa globalité : entretien intérieur et extérieur, gestion des réservations, commercialisation, communication, recrutement et gestion du personnel, accueil clients, comptabilité, démarchage commercial...*

juin 2017 / févr. 2019

Chargée d'affaires B to B BTP

Adecoo

* *Prospection sur terrain et développement d'un portefeuille clients et prospects Secteur BTP*
* *Sélection, recrutement et placement des candidats en CDI, CDD ou intérim*
* *Conseil auprès des clients/prospects sur leurs besoins et assurer un suivi de proximité*
* *Veiller à la qualité des prestations/missions, et mettre en œuvre des actions correctives et préventives afin de garantir la satisfaction et la fidélisation du portefeuille clients.*
* *Gestion administrative des actions associées au portefeuille attribué*

nov. 2016 / juin 2017

Assistante Commerciale B to B

Périgueux

* *Gestion des appels entrants*
* *Prospection téléphonique d'acquéreurs et vendeurs*
* *Monter les dossiers vendeurs/ acquéreurs et assurer le suivi auprès des banques, douanes...*
* *Gestion de la communication*
* *Préparation et animation des réunions hebdomadaires*

janv. 2016 / juin 2016

Assistante Chargée de recrutement

Manpower

* *Diffusion des annonces*
* *Gestion des candidatures*
* *Pré qualifications téléphoniques*
* *Rédaction de synthèses d'entretiens*
* *Suivi client-candidat*
* *Piges*
* *Prise de rendez-vous téléphonique*
* *Gestion et développement d'un portefeuille clients*

août 2015 /

Le Crédit Mutuel du Sud-Ouest * Terrasson

* *Accueil et traitement des demandes clients*
* *Prospection*
* *Organisation d'évènements*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2013 / juin 2016

Master 2 - BAC+5

INSEEC Business School Grande Ecole de Commerce - Bordeaux

sept. 2011 / juin 2013

Bac +2; DUT Techniques de Commercialisation-Périgueux - BAC+2

COMPETENCES

compétences Informatique, Excel, Word, Pack office, Open Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire
Espagnol	Elémentaire
Français	

CENTRES D'INTERETS

Loisirs, Natation Multiples voyages : Afrique, Europe, USA, Equitation Lecture