



12/08/1973 (50 ans)
Nationalité Française
En couple
Permis 15169P127581

* **

Marseille (13000)

*****@*****. **

RESPONSABLE AFFRETEMENT, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2015 / aujourd'hui

Responsable logistique

EPUR METAL 13180 Gignac la Nerthe
Environnement industriel
Gestion des exports Cross-trade vers Inde, Pakistan, Chine, Malaisie, Indonésie: 400 CTN/an
Gestion des imports : Afrique, Moyen Orient
Gestion des flux de matière de l'activité négoce de métaux (France et UE) : environ 250 transports/mois avec 100% de réalisation des objectifs
Référencement des transporteurs et transitaires
Négociation des tarifs et conditions
Application des droits (incoterms) et des procédures sur l'ensemble des opérations
Validation et sécurisation des moyens de paiement avec le service financier
Traitement de la facturation et litiges
Reporting en temps réel des mouvements de matières dans l'ERP

janv. 2008 / mars 2015

Commissionnaire de transport

ALL IN TRANSPORTS SARL - 59300 Valenciennes
Affrètement Internationale Route - Maritime - Aérien
Gérer une PME de A à Z spécialisée sur les flux internationaux
Création de la société : business plan, juridique, financement
Connaissance de la réglementation des transports, des douanes, des incoterms
Développement et fidélisation du portefeuille clients : prospection, fidélisation
Etablissement d'un service personnalisé : définition des besoins, recherche des solutions adaptées, établissement des tarifs, facturation etc.
Référencement et négociations avec les transporteurs : construction de relations sur le long terme et présence sur les bourses de fret
Connaissance de la géographie, de l'organisation et des tarifs du marché
Achat et mise en place des transports (passation des ordres, établissement des documents, communication des informations)
Gestion des transports en souffrance et différents litiges
Monitoring du compte d'exploitation (définition des objectifs annuels, maîtrise des coûts)

janv. 2005 / déc. 2007

Affréteuse internationale

ALYSSON INTERNATIONAL SPRL Stambuges Belgique
Donner un nouveau souffle à une société en difficulté
Analyse de la situation comptable et commerciale et mise en place d'un plan d'action validé par le Président du Tribunal de Commerce
Prospection de la clientèle et dynamisation du chiffre d'affaire
Tissage de partenariats avec les acteurs du transport (sous-traitance)
Recherche de nouvelles sources de financement
Apprentissage de la fonction d'affréteur international

févr. 2003 / déc. 2003

Chef de département Textile

CARREFOUR Sainte Clothilde Ile de la Réunion

janv. 2001 / déc. 2002

Chef de département - Textile

CARREFOUR Abu Dhabi Emirats Arabes Unis
Faire vivre et prospérer un département commercial composé d'une équipe multiculturelle au sein d'un hypermarché franchisé dans un cadre international
Recrutement, formation et management d'une équipe de collaborateurs multiculturels (4 chefs de rayon et 20 employés)

*Définition et mise en place de la stratégie commerciale du département dans le respect de la politique du groupe
Reporting en réunion de direction
Organisation des relations fournisseurs (référencement, négociations remises de fin d'année, politique de retour des marchandises)
Pilotage du centre de profit*

janv. 2000 / déc. 2000 **Chef de rayon Textile Femme**
CARREFOUR, Abu Dhabi Emirats Arabes Unis
*Participer à l'ouverture d'un centre commercial à l'international
* Assurer le bon déroulement de la phase de préouverture : référencement fournisseurs, définition complète des assortiments de produits et des prix de vente, achats des marchandises, gestion de l'approvisionnement et des stocks, mise en place du matériel, implantations, formation du personnel
* Assurer la montée en puissance du rayon lors de l'ouverture : ajuster les volumes et les gammes de produit en fonction des premières tendances
* Pérenniser la performance du rayon et assurer la tenue des objectifs en matière de gestion
* Gérer les achats en direct avec les fournisseurs et assurer les approvisionnements pour optimiser le CA*

janv. 1997 / déc. 1999 **Chef de rayon Jouets**
AUCHAN 59294 Petite Forêt
*Relever les challenges du commerce au travers d'un rayon saisonnier
Animation d'une équipe d'employés libre-service
Mise en place les opérations commerciales du rayon
Respect de la stratégie groupe et des procédures magasin
Définition des résultats économiques du rayon
* Sélection des assortiments produits et implantation des linéaires
* Gestion des stocks*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2009 / juin 2011 **Unlash the Power Within et Life & Wealth Mastery Familiarisation avec les outils de programmation neurolinguistique - BAC+4**
Leader Academy; Anthony Robbins, Etats Unis

/ juin 2009 **Vente et avantage Commercial; Renforcer la relation**
Dale Carnegie, Lille

/ nov. 2008 **Capacité Professionnelle de Commissionnaire de transport**
AFT.IFTIM, Lille

/ juin 1996 **MSTCF Maîtrise des Sciences Techniques Comptables et Financières - BAC+4**
Université de Valenciennes et du Hainaut Cambrésis

/ juin 1994 **DEUG de Sciences Economiques et Sociales - BAC+2**
Université de Lille I

/ juin 1992 **Baccalauréat B, série Economique et social - BAC**
Lycée Eugène Thomas, Le Quesnoy

COMPETENCES

Pack Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant
Espagnol Courant

CENTRES D'INTERETS

Expositions, voyages, lectures, etc., pratique régulière de la course à pieds et randonnées pédestres

