



* ** * ** *

Couvray (77700)

*****@****. **

Attachée Commerciale, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2020 / aujourd'hui** **Responsable Technico Commercial Transport**
DB SCHENKER
*** EN PERIODE D'ESSAI JUSQUE 30/09/2020 ***
RESPONSABLE COMMERCIALE TRNSPORT OVERSEAS D'UNE ZONE GEOGRAPHIQUE DEFINIE : PROSPECTION TELEPHONIQUE, RV CLIENTELE / GESTION PORTEFEUILLE EXISTANT / ETABLISSEMENT DE DEVIS / COTATIONS / SUIVI A.O. / COORDINATION AVEC EQUIPES OPERTIONNELLES
- mars 2015 / déc. 2020** **TECHNICO COMMERCIALE AIR MER LOG**
LOGFRET
RESPONSABLE TECHNIQUE ET COMMERCIALE TRANSPORT OVERSEAS et LOGISTIQUE. ACQUISITION DE NOUVEAUX CLIENTS, ENTRETIEN PORTEFEUILLE EXISTANT, SUIVI QUOTIDIEN AVEC COTATIONS ET MISE EN PLACE DES RESERVATION AERIENNES ET MARITIMES AVEC AGENTS PAYS DE PROVENANCE ET DE DESTINATION / TRANSMISSION INSTRUCTIONS AUX EQUIPES OPERATIONNELLES POUR SUIVI DOCUMENTATION.
- avr. 2013 / mars 2015** **Commerciale Overseas mer et air**
Maison Jamein
Acquisition nouvelle clientèle et entretien portefeuille clients. Depuis la prospection téléphonique. Maritime import et export, aérien via notre filiale First-Stlc basée à Roissy Cdg
- oct. 2011 / mars 2013** **Attachée Commerciale**
ZIEGLER Roissy (95)
Overseas Asie, IPBC, (15 mois) Amérique du Sud, Moyen-Orient, Afrique du Nord, Afrique du Sud
- avr. 2011 / oct. 2011** **Responsable Exploitation maritime**
MULTIMODAL Le Havre (76)
- juin 2008 / déc. 2010** **Responsable du Service Transit Export/Import (Afrique)**
RAZEL, BTP (91)
Planification Logistique pour envoi matériel à l'international, Compétences : esprit commercial , synthétique, adaptabilité nouveau secteur d'activités (BTP & projet informatique), management d'équipe, analyse et suivi des résultats (graphiques), négociation commerciale, rigueur, dynamisme, confidentialité
- mai 2002 / mai 2008** **Cadre Technique et Commercial Grand Export/Import Multimodal**
TMT (Transit Maritime et Transport), transitaire (77)
Planification/Organisation/ Analyse des comptes et rentabilité. Compétences : esprit commercial, ténacité (relance prospects, développement clientèle), formation (nouveaux collègues), analyse de chiffres (graphiques), négociation commerciale (clients et sous-traitants), sens du service et de l'écoute (évolution besoins)
- nov. 2001 / avr. 2002** **Cadre Technique Grand Export maritime et aérien**
SIFA PROJETS, transitaire (92)
Gestion et organisation des transports exceptionnels, grands projets

Compétences : technicité grands projets (gestion transport hors gabarit), suivi commercial (clientèle), sens du service, adaptabilité nouveau secteur (Grands Projets)

- mars 1999 / nov. 2001** **Adjointe au Directeur Transport/Logistique - Responsable Importations**
Société BIC / Papeterie, rasoirs, briquets (92)
Appel d'offres/Litiges Commerciaux et techniques/Planification des importations
Compétences : rigueur, technicité douane import (gestion des importations tout pays), analyse des besoins (interne groupe), adaptabilité nouveaux produits (papeterie...), suivi formation transport de produits dangereux (briquets) management d'équipe (ADV), organisation d'appel d'offres, adaptabilité nouveau secteur (douanes)
- mai 1997 / mars 1999** **Commerciale 'Indoor' / Cotations Import & Export**
Militzer & Münch, Transitaire (77)
- Appels d'offres
Compétences : commercial (sens de l'écoute active, techniques de vente, négociation)
- sept. 1996 / mai 1997** **Adjointe des Responsables de Zones Asie**
Laboratoires Pierre FABRE, Service Dermo-Cosmétique (92)
Compétences : adaptabilité secteur marketing, Sens de l'écoute et du contact
- juin 1993 / sept. 1996** **Agent de Transit spécialisé**
PANALPINA, Transitaire à l'aéroport de Roissy
Compétences : commercial (clients, sous-traitant), technique (douane/transport)

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / **juil. 2009** **Management**
société Krauthammer
- / **juil. 1994** **Diplômée de l'Ecole Européenne des Transports (92) Master 1 - BAC+4**
- / **juil. 1992** **Diplômée de l'Université; Licence LEAC/Deug - BAC+3**
Paris VIII (75)
- / **Cours du soir en Ressources Humaines Niveau Master 1 - BAC+4**
C.N.A.M. Paris

COMPETENCES

PACK OFFICE (EXCEL, WORD, POWERPOINT), AS400, TCD, SAP (bonnes notions), divers CRM dont SALES CLOUD

COMPETENCES LINGUISTIQUES

- | | |
|-----------------|---------------|
| Anglais | Courant |
| Espagnol | Professionnel |
| Allemand | Académique |
| Français | Bilingue |

CENTRES D'INTERETS

roller, danse à deux, eaux vives, trekking, voyages, musiques du monde, culturelles