



***** *****

25/12/1975 (48 ans)
Nationalité française
marié
Permis E (C)

* ***** ** *** *****

Longvic (21600)

*****.******@*****.***

chauffeur SPL, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- oct. 2016 / aujourd'hui** **Conducteur spl**
Stef transport Dijon
Navettes échange, distribution et ramasse en régional.
- mars 2013 / févr. 2015** **Vendeur véhicules neufs et occasion**
Garage Peugeot à LUX
** Négociation vente, reprise véhicules occasion auprès d'une clientèle particuliers et professionnels.
* Mise en place de dossiers de financements.
* Mise en place d'action marketing, et évènementiel (journée porte ouverte, mailling...)*
- déc. 2008 / sept. 2012** **Promoteur des ventes épicerie, Liquides**
CPM FRANCE
*et frais pour PEPSICO en réseau GMS
Avril 2008 à novembre 2008
* Mise en place de la politique commerciale, organisation de la mission autour des 4 P.
* Négociation, revente d'opération promotionnelle, gestion et adaptation à l'écoute des clients.
* Reporting hebdomadaire de l'activité terrain*
- avr. 2008 / sept. 2012** **Chef de secteur DPH et Bazar; en réseau GMS**
CPM FRANCE
- oct. 2007 / mars 2008** MKM Forages - Dijon
*Conducteur foreur et mise en œuvre logistique en forage puits pour géothermie
* transport et réalisation de forages via transporteur SPL permis E (C)
* CACES 1 et 4*
- avr. 2007 / sept. 2007** COUVERTURE- Dijon
*ZS Prospection de clients, création d'un fichier clients.
Création de devis, contrats de réalisation et de services, facturation.
Négociation auprès de fournisseurs locaux.*
- mai 2006 / sept. 2006** **ASSURANCE 2000; Agent commercial; Responsable d'agence**
BEAUNE
. Gestion du portefeuille client ASSU 2000 Beaune.
- sept. 2005 / janv. 2007** AJILON SALES
AJILON SALES Animation en GMS de produits multimédia.
- oct. 2002 / juil. 2005** **Responsable magasin**
VIDELEC DISTRIBUTION - Dijon
*Gestion des stocks, mise en place des politiques de l'entreprise.
Vente et conseil en téléphonie mobile et services assimilés. Management de l'équipe de vente, mise en place de challenges internes. Gestion du SA V et des contacts avec les fournisseurs et représentants.*
- mars 2000 / oct. 2002** **Vendeur en produits techniques**

FNAC - Dijon

Vente et conseils en matériels et services micro-informatique, bureautique et téléphonie.

Gestion d'une famille de produits (PDA assistant personnel, calculateur, fax, téléphonie).

juil. 1998 / mars 2000

Aide éducateur

Lycée Hippolyte fontaine - Dijon

Formation et initiation aux nouvelles technologies.

Exploitation du réseau pour l'insertion professionnelle, développement de la relation lycée entreprises.

févr. 1997 / déc. 1997

conducteur SPL

511ème Régiment du train à AUXONNE (21)

conducteur SPL, mission de transport national.

camion remorque, avec système ampliroll

DIPLOMES ET FORMATIONS

févr. 2016 / févr. 2016

ADR de base

APTH

nov. 2015 / déc. 2015

FIMO

ECF Longvic

/ juin 1996

BTS action commerciale - BAC+2

Lycée LE CASTEL; Dijon

/ juin 1994

BAC G3 techniques commerciales - BAC

Lycée LE CASTEL; Dijon

/ juin 1990

BEPC

Collège; Dijon

COMPETENCES

service et relation client
mise en œuvre et réalisation d'une mission
établir un rapport de mission
chargement et déchargement
respect de règles et normes de sécurité.

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant

Espagnol Courant

Arabe Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Running, Football, cinéma série, randonnée montagne