



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

25/02/1970 (54 ans)  
Marié, 2 enfants

\* \*\* \* \*\*\*\*\* \*\* \*

Cormontreuil (51350)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Directeur agence internationale et commercial grands comptes, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### janv. 2017 / aujourd'hui **Chef de centre**

FEDEX EXPRESS FR REImS

*Gestion de 80 personnes. Secteur d'activité : colis express. Gestion de la sous-traitance (environ 100 tournées, référencement, suivi qualité, appel d'offre), et gestion de la production (tri sur machine automatisée, équipes en H24). Gestion de 4 stations (Reims, Charleville, Troyes, Nitry) Management des équipes. Support équipes commerciales.*

#### sept. 2015 / déc. 2022 **Directeur d'agence**

GLS Roissy

*Gestion de 70 personnes. Secteur d'activité: colis express. CA 14m€. Budgets, suivi des indicateurs, suivi rentabilité. Management des équipes, gestion DP. Gestion sous-traitance (référencement, suivi qualité, appel d'offre). Soutien aux équipes commerciales régionales.*

#### janv. 2013 / juil. 2015 **Directeur agence internationale et commercial grands comptes**

MORY DUCROS - MORYGLOBAL

- Gonesse & Goussainville(95), Villepinte (93)

*internationale. CA 9m€. Budgets, suivi des indicateurs, suivi rentabilité. Management des équipes (recrutement, disciplinaire, évolutions), suivi/référencement des sous-traitants, relations partenaires internationaux (négociations, études tarifs, suivi au quotidien), gestion des litiges. Gestion portefeuille client, soutien aux équipes commerciales régionales, prospection.*

#### janv. 2009 / déc. 2012 **Directeur de sites**

COGEPART

*: gestion de 75 personnes et de 70 véhicules (2 roues, VL et PL), sur Paris, Lille et Caen. Secteur d'activité :*

*course, distribution, livraison-montage, B to C et B to B - CA 4,2m€. Budgets, suivi indicateurs, gestion sous-traitants.*

*Management des équipes, gestion DP, animation encadrement). Développement commercial, support équipes commerciales, gestion du parc véhicule. Relation avec les institutions.*

#### janv. 2006 / janv. 2009 **Manager distribution régional Ile de France**

OFFICE DEPOT

*: gestion de 130 personnes et de 97 véhicules (VL, PL et SPL), sur 4 sites. Secteur d'activité : fournitures de bureau, livraison en B to B - Centre de coût 9,2m€. Budgets, négociation et suivi sous-traitance.*

*Management des équipes, gestion des DP, participation CHSCT, animation de la région. Gestion du parc véhicule, soutien aux équipes commerciales (déploiement nouveau contrat).*

#### janv. 2004 / déc. 2005 **Directeur transport**

FM LOGISTIC

*: gestion de 70 personnes et de 30 véhicules, sur 3 sites. Secteur d'activité : industriel et grande distribution -*

*CA 10,9m€. Management de transition.*

#### janv. 2001 / janv. 2004 **Responsable transports et responsable d'exploitation entrepôt**

TNT LOGISTICS France

personnes au chargement. Transport en messagerie, lot partiel et complet, en totale sous-traitance - CA 11,7m€. Entrepôt :2 gestion d'un entrepôt de 18 000m, et de 80 personnes. Secteur d'activité : pneumatique.

**janv. 1996 / janv. 2001 Commercial; directeur d'agence**

NORBERT DENTRESSANGLE

surgelés - CA 5,1m€. Ensuite, gestion de 60 personnes et 40 véhicules. Secteur d'activité : divers clients industriels et grande distribution - enseigne Carrefour - CA 7,6m€.

**janv. 1993 / janv. 1996 Chef de quai/agent d'exploitation**

EXEL LOGISTICS

: tournées de ramassage - gestion cross dock fruits et légumes.

/

**CENTRE DE PROFIT MANAGEMENT TRANSPORT/COMMERCIAL**

conception et réalisation budgets gestion des IRP développement clients, prospection mise en œuvre et suivi indicateurs formation/évolution collaborateurs gestion parc véhicule négociation et suivi sous-traitance gestion des actions disciplinaires connaissance réglementation

---

## DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1993

**Technicien Supérieur (TS+) Logistique de distribution; bac+3 - BAC+3**

/ juin 1992

**B.T.S. Action Commerciale; bac+2 - BAC+2**

/ juin 1989

**Baccalauréat série B - économie - BAC**

---

## COMPETENCES

gestion centre de profit  
management des équipes  
gestion commerciale  
connaissance réglementation

---

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

**Anglais**