



26/02/1971 (53 ans)

1 enfant

Permis B

** **

Jouy-aux-Arches (57130)

*****@****.***

Formateur Vacataire, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2021 / avr. 2022

Chef de Secteur Grand EST GMS

Optimark intérim

- *Suivi et négociation des référencements en Hypermarchés.*
- *1er contrat : Campina (produits laitiers)*
- *2eme contrat : Café Royal (épicerie).*

avr. 2019 / juin 2022

Formateur Vacataire

L'IRTS Institut régional du travail social

- *Cours physique sur les 2 établissements et cours en visioconférence*
- *Formation des éducateurs spécialisés et des Assistantes Sociales sur le marché des ESAT et EA, Gestion commerciale et administrative des établissements médico-sociaux, formation à l'intégration des travailleurs handicapés en milieu ordinaire.*

sept. 2013 / juil. 2020

Responsable commercial et administratif

AFAEDAM

- *Suivi et développement commerciaux (grand EST 50 % / 30 % autres régions / 20 % export).*
- *Développement projets (construction nouvel ESAT, restauration, nouveaux ateliers, informatique, organisation administrative, règlements clients, reporting ...)*
- *Etablissement des contrats, appel d'offres, conditions générales de ventes.....*
- *Répartir, affecter et faciliter la production ou l'achat de matière première.*
- *Analyse comptable avec préconisation de la politique des ESAT.*
- *Participation à la vie des établissements (formation, visite des établissements AFAEADAM, sorties avec les Résidents) / négociation et suivi de l'insertion des travailleurs handicapés en milieu ordinaire.*

oct. 2011 / janv. 2013

Directeur régional France NORD / Ile de France

AVIA France

- *Management des Directeurs de station services, du secrétariat et de la comptabilité de la Direction régionale France Nord / Ile de France.*
- *Développement projets (restauration, Franchise, Speedy, Midas, Point S, Casino...)*
- *Suivi des investissements et travaux. (changement d'enseignes, dépollution, mise aux normes, travaux d'accessibilités personnes handicapés, demandes d'exploitation aux administrations...)*
- *Etablissement des contrats de Franchises, des contrats location gérance, de la représentativité de la marque AVIA (prud'homme, tribunal, brigade financière, ...)*
- *Prospection et suivi des rachats de stations services ou d'immobilier (terrains, anciens supermarchés, parkings...)*

janv. 2009 / oct. 2011

Responsable des ventes

PARTNER JOUET

- *Gestion et suivi clients Comités d'entreprise, Administrations et Armées,*
- *Présence lors de salon, gestion des appels d'offres.*

oct. 2007 / nov. 2008

Attaché Technico-commercial France EST

QUINTON HAZELL Aftermarket France

- Gestion et suivi de clients Grossistes et Constructeur (PSA) en pièces automobiles.
- Négociation, prospection, fidélisation suivi clients (volumes, SAV, CA et références)
- Formation des forces de ventes clients, représentation du groupe et des marques lors de salon.

janv. 2006 / mai 2007

Responsable produits frais

CORA Luxembourg

- Gestion et encadrement des rayons Boucherie, Charcuterie, Fromage, Traiteur et Restauration Rapide. (25 personnes)
- Négociation et achat aux fournisseurs (abattoirs, produits locaux, vendeurs de matériel....)
- Reporting et étude (rentabilité, implantation technique, HACCP...)

juin 2003 / nov. 2005

Directeur

SARL Olender

- Gestion et encadrement d'un magasin Fruits et légumes, Boucherie, Charcuterie, Fromage, Traiteur et Cuisine Centrale.
- Négociation et achat aux fournisseurs (abattoirs, produits locaux, maraicher....)

mars 2000 / juin 2003

Chef de marché GMS

FEDERAL MOGUL

- Négociation et suivi des comptes nationaux en marque nationale et MDD.
- Management d'une force de vente (9 commerciaux), d'une assistante commerciale et 3 télévendeuses grands comptes.
- Définition des budgets commerciaux et marketing.
- Responsable des marges et des réalisations du chiffre d'affaires (20,6 millions d'euros).

sept. 1998 / mars 2000

Directeur régional RHF France Nord

UNICOPA VOLAILLES SURGELE

- Négociation et suivi des comptes nationaux, régionaux et grossistes en marque nationale et MDD.
- Management d'un commercial et d'une assistante commerciale.
- Mise en place et suivi de la politique commerciale et marketing du groupe.

sept. 1996 / juil. 1998

Responsable régional sur la région Nord, Picardie et Haute Normandie en réseau Surgelé

BONDUELLE S.A

- Suivi des entrepôts régionaux (Galec, Promodes, ...), grossistes, comptes nationaux (Match, Tesco,...).
- Négociations de référencements, de suivis de gammes et d'actions promotionnelles.
- Formation et assistance auprès des jeunes vendeurs et stagiaires (force de vente supplétive).

mars 1994 / juil. 1998

BONDUELLE S.A

mars 1994 / août 1996

Responsable de secteur sur la région Lorraine en réseau Appertisé GMS.

BONDUELLE S.A

- Suivi de clientèle hypermarchés et supermarchés.
- Responsable des objectifs volumes, chiffres d'affaires, budgets et merchandising.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1993

Brevet de Technicien Supérieur en Action Commerciale - BAC+2

/ juin 1991

Baccalauréat Commercial G3 - BAC

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français

CENTRES D'INTERETS

Tir sportif, natation, Photographie, moto, mécanique