



***** **

Nationalité POLONAIS

**** * * * * *

Ars-sur-Moselle (57130)

*****@*.***

DIRECTEUR COMMERCIAL ET STRATÉGIQUE, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2020 /

CONSULTANT COMMERCIAL

01/2020 Accompagnement et mise en place de stratégie commerciale dans le cadre de créations d'entreprise. Analyse des marchés et définition des prospects potentiels. Approche clients.

sept. 2016 / juil. 2019

DIRECTEUR ADJOINT

STROSSEVERKAF

Proposer et mettre en place de nouveaux axes d'évolution : nouvelle stratégie commerciale (augmentation de 35% du CA), renégociation des achats (Economies de 12%)

sept. 2012 / juin 2016

DIRECTEUR GÉNÉRAL

REBOND SP ZOO

Création et gestion d'une entreprise de fabrication de produits d'isolation en Pologne. Gestion financière, commerciale, humaine...

janv. 2008 / févr. 2012

DIRECTEUR EXPORT ET MARKETING

ITR ISO 2000

Développement commercial à travers l'Europe en créant de nouveaux axes de distribution Mise en place de plan marketing et de support de communication pour le de lancement de nouveaux produits sur le marché national .

avr. 2004 / oct. 2007

RESPONSABLE COMMERCIAL

ALIBI COMMUNICATION

Mise en place de plans de vente, d'accompagnement des commerciaux auprès des clients, de suivi des clients grands comptes.

sept. 2001 / oct. 2004

RESPONSABLE COMMERCIAL

ABYSS PARTNER

Développement commercial, accompagnement des commerciaux, gestion des clients Grands comptes.

févr. 1995 / juil. 2001

RESPONSABLE COMMERCIAL RÉGIONAL

AS 24

Vente auprès de nouveaux clients, suivi clients, mise en place des stratégies commerciales, accroissement du CA de 65%

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1993

ÉCOLE SUPÉRIEURE DE COMMERCE - BAC+5 ET PLUS (MASTER OU ÉQUIVALENTS) - COMMERCE INTERNATIONAL; École supérieure de commerce, option marketing et comme - BAC+4

COMPETENCES

Véhicule léger, handball

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant

Allemand Courant

Français

CENTRES D'INTERETS

Lecture, cinéma