



***** ** *

* ***** ** *

Torcy (77200)

*****@***.***

Responsable des bâtiments et du garage municipal, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2020 / déc. 2022

Responsable des bâtiments et du garage municipal

Ville de NEUILLY SUR SEINE 92200

Rédaction des cahiers des charges des marchés publics. Optimisation et transition écologique vers des véhicules propres. Etablir les budgets prévisionnels des finances publics. Améliorer les plans de transport. Superviser la logistique des stocks et matières premières. Passation des commandes publics. Mettre en œuvre les outils de planification des procédures de contrôle. Encadrement et managements des équipes. Code des marchés publics avec le soutien du service juridique. Technique d'animation et de résolution des conflits. Activité et remontée des informations à la hiérarchie (tableaux de bord).

janv. 2018 / janv. 2020

Responsable de concession et franchise moto

GT MOTOS MEAUX 77100

Négociation avec les constructeurs et les partenaires. Procédure d'achats en milieu complexe. Gérer de manière proactive les éventuels litiges fournisseurs. Soutenir la force de vente en mode "réseau" communication en interne avec les différents services. Analyse des marges et statistiques commerciaux. Sens du service client et aptitude managériale. Achat en mode "commandes d'implantation". Développement du C.A Ouverture en interne d'une franchise accessoires "pilote" et "moto". Création d'un site de vente de ligne, actions de communications et promotions. Ventes additionnelles.

janv. 2013 / janv. 2018

Directeur commercial

ATELIERS BASTIEN MELUN 77000

Restructuration de l'entreprise suivant les normes de la nouvelle direction. Optimisation de l'atelier, des plannings de production, redéfinition du rôle de chaque collaborateur. Négociation des achats avec des nouveaux fournisseurs. Renouvellement des contrats "grands compte". Suivi et prospection de nouveaux clients. Mise à jour des tarifs. Gestion et logistique des stocks. Calcul des marges, analyse du marché local. Etude de la concurrence.

janv. 2003 / déc. 2018

Dirigeant de concession exclusive moto

MOTO MANIAC TORCY 77200

Création et ouverture d'un point de vente, véhicules neufs, occasions, atelier, accessoires motos et pilotes. Développement des marges et du C.A. Diversification dans les ventes de financement, LOA, assurance. Management de l'équipe, recrutement, formation, monter en compétence des collaborateurs. Fidélisation d'une clientèle passionnée et exigeante. Atteindre les objectifs aussi bien quantitatifs que qualitatifs. exigé par le constructeur.

janv. 1988 / janv. 2003

Directeur commercial

OUTIL PARFAIT PARIS 7520

Développement des ventes dans l'administration et le privé. Maintiens de la clientèle B to C Développement à l'international. Calcul des marges. Passage à l'informatique, création, de la base de donnée. Gestion des stocks, achats. Recherche de fournisseurs innovants. Suivi au

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **BEP commerce; CAP vente** - CAP

/ **BAC G3** - BAC

/ **BTS Actions commerciales** - BAC+2

COMPETENCES

base de donnée, Linux, Windows, Pack Office, Unix

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Elémentaire

Français