



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Permis B

\*\* \*\*\* \*\*\*\*\*

Meyzieux (69330)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## Directeur de centre de profit, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### **mars 2019 / sept. 2022 Directeur d'agence**

ONET Lyon

*Pilotage d'une agence propreté et multiservices (CA 14 000 K€), management d'une équipe pluridisciplinaire de 20 salariés (opérationnels, administratif, QSE, commerciaux).*

*Détermination d'action commerciale et opérationnel pour améliorer la rentabilité du résultat opérationnel et le passer en 3 ans de -96000 € à + 200 000 €.*

#### **sept. 2017 / févr. 2019 Directeur d'agences**

PROSEGUR France

*Lyon et Grenoble. CA 19 000 K. 600 salariés, dont 21 salariés en encadrement direct.*

*Management inter-disciplinaire (commercial, opérationnel et administratif) et multisites.*

*Restructuration de l'organisation pour atteindre les objectifs de croissance et de processus d'amélioration : mise en place du contrôle et des procédures, optimisation des plannings, suivi de la relation client, réorganisation de l'équipe managériale.*

*Responsable du développement commercial : pilotage des appels d'offre, introduction de nouveaux services et outils innovants, cross-selling et up-selling.*

*Gestion des comptes de résultat (P&L) et du budget.*

*Amélioration du CA et de la rentabilité (BR+7 % en 2018).*

*Président des IRP (CE / DP / CHSCT).*

*Mise en place des plans de formation et des évaluations annuelles.*

#### **mai 2003 / août 2017 Directeur Rhône, Auvergne et Bourgogne**

SECURITAS Accueil

*CA 6 000 K€ 250 salariés, dont 10 salariés en encadrement direct.*

*Développement commercial des centres de profits Accueil et amélioration du P&L (BR + 8% en 2015, +17/0 en 2016).*

*Coordination nationale pour un grand compte (CA 1 200 K€ sur 11 sites en France)*

*Ouverture en 2009 et développement de l'agence de Clermont-Ferrand.*

#### **mai 2003 / août 2017 Directeur d'agences**

SECURITAS Accueil

#### **janv. 2003 / déc. 2006 Directeur d'agence**

Paris

*Pilotage des agences Accueil de Lyon en 2006/2007 et Marseille en 2008, et reconquête et la fidélisation clients. BR régional à +14% en 2014.*

*« Fort de ses capacités en management, en gestion et en relation commerciale, Vincent est*

*un véritable généraliste performant et un collaborateur fiable et autonome dans le pilotage*

*d'une unité opérationnelle. Pendant près de 5 ans, j'ai pu apprécier ses qualités professionnelles mais également ses qualités personnelles et humaines ». Christophe LELEU (Directeur de filiale Securitas Accueil)*

#### **janv. 2000 / janv. 2003 Directeur**

RANDSTAD

*Développement offre centres d'appels, 400 intérimaires/semaine*

**janv. 1993 / janv. 2000** **Consultant commercial**  
LMDE, Paris  
*supplétives (+50`) /0 1999 vs 1996).*

/ **Commercial**  
AGFA à Paris

/ **Commercial**  
TSI TRAVEL en Espagne  
*temps partagé (33 ventes) en méthode de vente courte par cloisonnement.*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ **Bac+4 ESC Marketing-Vente** - BAC+6 et plus  
INSADE Paris

/ **Master of Business Studies** - BAC+4  
Colorado University, USA.

/ **Baccalauréat B** - BAC

## COMPETENCES

---

CE

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

<b>Anglais</b>	Courant
<b>Espagnol</b>	Académique

## CENTRES D'INTERETS

---

voyages, ski, badminton