



***** *****

Permis B et C

** ** * * *****

Villenave-d'Ornon (33140)

*****@*****.***

Chef de parc transport, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- oct. 2021 / aujourd'hui** **Agent d'exploitation**
Rave Aquitaine
*Agent d'exploitation sur Bruges, dans les domaines de la location de véhicules avec chauffeurs.
Liens permanents entre le client et nos chauffeurs.
Gestion d'une dizaine de clients, adaptation des plannings clients avec nos plannings internes.
Suivi hebdomadaire avec le client.
Gestion du parc (entretiens, mines...)
Titulaire également du permis C, possibilité de partir en tournée en cas de problème interne, ou tout simplement pouvoir déplacer les véhicules pour leurs entretiens.*
- avr. 2020 / oct. 2021** **Chef de parc transport**
IZARET
*Principal interlocuteur dans nos échanges avec notre client Primagaz basé à Lyon.
Responsable d'équipe de 6 chauffeurs et intérimaires pour le transport de gaz en bouteilles.
Chargement et déchargement des camions avec vérification avant départ des éléments de sécurité et vérification du chargement en fin de tournée.
Titulaire également du permis C, j'avais aussi la possibilité de partir en tournée en cas d'absence.
Planification des réparations camions ou matériel (chariot, bureautique, parc...)
Faire respecter les consignes de sécurité.
Gestion du parc sur le site Seveso Cobogal à Ambès (respect des consignes de sécurité, rangement du parc, signalement de dysfonctionnement du site).*
- juil. 2019 / mars 2020** **Commercial**
Full Color
*Full Color : Service commercial et production - atelier de sérigraphie (La Teste).
Rôle :
- Accueil client en boutique, conseil concernant les différentes techniques de marquage, respect des délais, création de devis et prise de commandes.
- Production commande (transfert/sérigraphie), préparation commande (déballage, assemblage, envoi).*
- nov. 2018 / juin 2019** Richard Taxi
*Rôle :
- Transport des enfants de leur lieu d'habitation à leur centre scolaire - Villenave d'Ornon vers le Taillan Médoc.
- Respect des consignes de sécurité.
- Accompagner les enfants en prenant compte de leur handicap, être à leur écoute.*
- sept. 2012 / oct. 2018** **Assistant commercial**
StopCom : BackOffice - Centrale d'achat - objet publicitaire - Mérignac (France)
*Rôle :
- Assistant commercial d'agences spécialisées dans la communication par l'objet.
- Orienter le client sur les objets, techniques de marquage ou événements commerciaux en relation*

avec leur besoin.

- Gestion des priorités en fonction des dates de livraison demandées.
- Optimisation des coûts de revient produit (négociation fournisseurs, transporteurs et marqueurs).
- Gestion des commandes, de la création de l'objet à sa livraison (gestion éventuelle des enlèvements par transporteur externe).

- Suivi facturation en fonction des différentes dates de livraison.
- Gestion des éventuels litiges.
- Responsable formation BackOffice et service Graphique au sein de la société.
- Négocier, sourcing et achat auprès de nos fournisseurs et usines en Chine.
- Gestion des appels d'offres (Armée de terre, Conseil Départemental de la Gironde, PSG...)
- Gestion achat Boutique personnalisable en flux tendu Autodistribution et Naturhouse (gestion stock, personnalisations produits en ligne).
- Mise en place et gestion de boutique en ligne personnalisable (Agence Immobilière Orpi, chaîne de restaurant La Pataterie).

sept. 2011 / sept. 2012 Préparateur de commande

Astoka

Astoka : Gestion de stock - personnalisation textile (sérigraphie/pose de transfert) en sous-traitance

pour le groupe Stopcom -Pessac

Rôle :

- Préparateur de commande, rigueur dans la lecture des bons de commande.
- Pose transfert et/ou sérigraphie sur textile objet, respect des bons à tirer.
- Conseil le client sur les techniques à adopter.
- Nouvelle mise en place du lieu de travail plus ergonomique, gain de temps dans le travail au quotidien.

janv. 2010 / sept. 2011 Promoteur des ventes

Groupe Mars France

Sous l'étroite collaboration du chef de secteur, promotion de la marque auprès des enseignes de grandes surfaces et moyennes surfaces.

Rôle :

- Intervenir en magasin pour soutenir les responsables secteurs.
- Développer le chiffre d'affaire et la visibilité rayon.
- Mise en place d'actions commerciales au sein du magasin.
- Remise en état du rayon, PLV, et merchandising.
- Négociation place et positionnement dans le magasin.
- Suivis des ventes, gestions des commandes et des DLC.

août 2008 / déc. 2010 promoteur des ventes

Groupe Télémagazine

Rôles :

- Accompagnement des chefs de caisse dans la vente du produit (suivi, gestion des stocks)
- Mise en place de support de vente et négociation plus d'espace de vente à l'aide de présentoirs offerts.
- Installation des présentoirs en caisse et aménagement des devantures de caisses.

août 2003 / mai 2008 vendeur prêt à porter

Boutique Newport

Rôle :

- Conseil client
- Suivi client, création d'une carte de fidélité sous ma responsabilité.
- Mise en place rayon, et création vitrine.
- Responsable équipe stagiaire et intérimaire.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2005

BTS Action Commerciale - BAC+2

Margueritte (Gard)

/ juin 2003

Baccalauréat - BAC
Marmande (Lot et Garonne)

/

Brevet des collèges
Sommières (Gard)

COMPETENCES

Word, Excel, Power Point, Outlook, Bounty, Malteser

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

rugby, baseball, poker, Action Bénévole : Nettoyage nature (Garrigues Gardoise, Rénovation lieux historiques (Site du Liantran, Hautes Pyrénées)