



***** *****

Permis B to B & B to C.

** ** * ***** *****

Blagnac (31700)

*****.*****@*****.**

RESPONSABILITES COMMERCIALES, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2015 /

AGENT IMMOBILIER INDEPENDANT

OPTIM'HOME

Chef d'entreprise développement transactions immobilières.

Prospection, avis de valeurs, négociations, prise de mandats, mise en ligne, suivi vendeurs-acquéreurs.

janv. 2009 /

RESPONSABLE REGIONAL DES VENTES

CARRIER

Prospection, préconisation, présentations produits suivi Clients/Agents/apporteurs d'affaires (carrossiers, concessions, loueurs), analyse du marché, vente plans de maintenance et d'actions sur le grand Sud-Ouest.

Résultats : Récupération de 7 key-accounts.

janv. 2003 /

INGENIEUR COMMERCIAL

FRAIKIN LOCAMION

Développement de contrats de locations moyenne et longue durée, plans de maintenance VI/VUL/PL.

Découverte, audit des flottes VI, préconisation.

Résultats : moy.de 55 contrats MD et 15 LD/an.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1992

Conseiller Commercial Auto/ANFA-CNPA

/ juin 1991

BTS Forces de Vente - BAC+2

ISFV-CCI Tours

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français

CENTRES D'INTERETS

Nautisme, Ski Alpin, Tennis