



04/01/1983 (41 ans)
Nationalité Française
Permis B

*** **

Tournai (7500)

***** _ *****

*****.*****@*****.***

Manager de transition - supply chain, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2021 / déc. 2021

Manager de transition - Chef de projet supply chain

Cabinet NIM

Stabilisation des équipes et du climat social. Sécurisation des flux dans un contexte de PSE.

Pilotage terrain des activités : 300K€ CA /jour Taux de service : 97% Taux d'avarie : 0.20%

KPI : 39 / 41 - pour un CA 6000 K€/mois. Ecart inventaire -1%. 50 salariés. Changement d'ERP

févr. 2021 / mai 2021

Manager de transition

Direction Transports & Logistique Omniterm, Tournai

En charge de la direction des opérations de transports & logistique.

Optimisation des flux amonts / avals

+40% de commande et +60% de CA sur le premier trimestre 2021.

CA 2020 : 17 000 K€ Effectifs : 35 salariés

févr. 2020 / avr. 2020

Manager de transition - Directeur d'exploitation - Directeur adjoint d'agence

XPO, AGENCE NORD - Libercourt

Gestion de l'exploitation de l'agence, coordination de la flotte 50 tracteurs 40 porteurs.

Gestion du personnel, 180 personnes sur site.

CA N-1 : -500K€ / CA sur le 1er trimestre 2020 +58%.

janv. 2019 / déc. 2020

Manager de transition - Responsable des ventes VO/VN

PORSCHE - SONAUTO, LILLE

Suivi de la relation entre le client et le centre Porsche.

Management transversal des équipes. 35 Salariés

Objectif de CA fin d'année : 120%

juin 2017 / nov. 2019

Responsable d'exploitation

GROUPE DUFOUR, Tournai

France, Belgique, Pays Bas, Luxembourg, Allemagne. Coordination du planning grues, chargés d'affaires (Projets Manager), des équipes de montage et opérateurs, transports-logistique, suivi des projets, et du matériel.

Gestion et supervision de plus 200 salariés.

déc. 2012 / mai 2017

Directeur Général

CEO

DG Transports & Logistique, multisites, Taux de service 98%

Exclusivité du réseau sur Lille pour GLS, TNT, Chronopost. Rachat par LBO

nov. 2011 / déc. 2012

Manager de transition - Responsable Secteur, Fidélisation Partenaires

COFIDIS, Villeneuve d'ascq

En charge du développement du CA et la mise en place de nouvelles méthodes en terme de gestion, d'organisation, rémunération et profil des postes.

Dans un contexte d'implantation de la loi Lagarde, et nouveau produit (Téléphonie mobile)

Management et pilotage des équipes commerciales en fidélisation,

Reporting - Monitorat - Recrutement - Formation .

juil. 2010 / juil. 2011

Responsable d'exploitation

AID AID PROPRETE, LILLE - Region NORD

Responsable d'un BU. Véritable commercial terrain et responsable d'activité.

Management d'une dizaine d'équipe, +/- 70 Salariés.

Gestion des chantiers, dans le région nord.

Contrôle Qualité, chargé des relations clients/entreprise.

juin 2008 / août 2010

Responsable Département

YAMAHA, SECLIN

Développement commercial du département quad et off-road.

Gestion de la rentabilité, des parts de marchés et CA. Objectifs réalisés 98%

1er année 100% la 2eme année.

Management transversal, Vente additionnelle, Financements, Assurances, sponsoring, salons, partenaires, entreprises.

avr. 2006 / mai 2008

Superviseur Analyste financier

PARTNERS FINANCES, LILLE

Gestion de portefeuille Suivi des dossiers, conseil et accompagnement

clients (de la proposition au paiement du dossier) Epargne et de

défiscalisation. (Assurances)

Superviseur : Organisation sociale et management d'une équipe de 12 salariés

sept. 2002 / oct. 2005

Conseiller commercial Banque/Assurance

BANQUE, LENS

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2002 / juin 2004

BTS FORCE DE VENTE - BAC+2

Gaston Berger Lille - Alternance Societe Generale, Lille

COMPETENCES

Pack Office 365, Oracle, Windows 10, AS400, Navision, SAP, NIM, ERP, Projects Manager

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Professionnel

Français

Bilingue