



** **

Porticcio

*****@*****. **

Entrepreneur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2022 /** **Entrepreneur**
CHAGUI2C, Ajaccio
Négoce véhicules d'occasion.
- janv. 2018 / déc. 2021** **Directeur Commercial VO**
Renault Retail Groupe Cannes - Cannes
Gestion du service VO de 4 points de vente : Cannes, Mougins, Grasse, Antibes. Meilleure rentabilité France en 2020. Meilleure performance financement France en 2020 et 2021. 21 collaborateurs dont 14 vendeurs VO. 5500 Véhicules d'occasion vendus par an.
- janv. 2017 / janv. 2018** **Directeur Commercial VO**
PSA Retail - Nice
Gestion du service VO de 4 points de vente : Nice, Mougins, Cagnes/mer, Antibes. 18 collaborateurs dont 12 vendeurs VO. 4000 véhicules d'occasion vendus par an.
- janv. 2015 / janv. 2017** **Chef des ventes VO**
PSA Retail - Nice
Gestion du service VO sur deux sites Nice Arénas et Nice Acropolis. 1800 VO/ an avec une équipe de 7 collaborateurs. Augmentation de 295 K€ la RBA VO la première année avec des volumes similaires à A-1.

Meilleure rémunération Crédipar à la VO vendue du réseau Citroën France sur l'année 2016.
- janv. 2010 / janv. 2015** **Chef des ventes VO**
PSA Retail - Rennes
Gestion du service Véhicules Occasion sur deux sites Chantepie et Rennes. 2000 VO/ an avec une équipe de 10 collaborateurs. Développement des volumes et de la RBA VO (progression de 200% /N-1 et 175% de réalisation du budget sur l'année 2014).
- janv. 2008 / janv. 2010** **Chef des ventes VO**
PSA Retail - Reims
Gestion du service Véhicules Occasion. 1600 VO/ an avec une équipe de 6 collaborateurs. Meilleure progression des volumes à particuliers de France en 2009 avec +40%/N-1.
- janv. 2007 / janv. 2008** **Chef des ventes VO**
PSA Retail - Dunkerque
Gestion du service Véhicules Occasion. 1100 VO/ an avec 5 collaborateurs. Réorganisation complète de la préparation VO afin de diminuer les coûts de remise en état et développer les marges.
- janv. 2007 / janv. 2007** **Adjoint chef des ventes VO**

PSA Retail - Nantes

Gestion du service VO sur le site secondaire de Rezé avec une équipe de 3 collaborateurs.

Vente de véhicules d'occasion à particuliers et à professionnels.

janv. 2005 / janv. 2007 **Vendeur VO**

PSA Retail - Nantes

Vente de véhicules d'occasion à particuliers.

2005 : 326 VO vendus à particuliers avec une pénétration de financement Crédipar de 47%.

2006 : 304 VO vendus à particuliers avec une pénétration Crédipar de 51%.

janv. 2001 / janv. 2005 **Responsable carrosserie**

PSA Retail - Nantes

adjoint, 5 carrossiers, 2 peintres, 1 mécanicien).

Gestion du planning d'activité journalier et de la productivité.

Accueil clients, facturation et suivi des sinistres assurance.

janv. 1999 / janv. 2001 **Conseiller clients service**

PGA MOTORS - Nantes

Gestion de l'activité d'une carrosserie centralisée Styl'Auto dédiée à 5 sites VW et Audi, et fonctionnant 14h par jour avec deux équipes de 9 collaborateurs.

Accueil des clients, préparation et suivi des dossiers assurance, contrôle des factures.

janv. 1996 / janv. 1999 **Responsable adjoint**

L'Auto Leclerc - Guérande

Vente et conseil en téléphonie et accessoires automobile. Réception des clients au service rapide atelier. Gestion de l'activité des 3 compagnons, facturation et encaissement.

janv. 1994 / janv. 1996 **Delegué commercial**

Maytop Iso Atlantique - St Brévin

Prospection auprès des particuliers sur l'ensemble des Pays de la Loire afin de proposer et de vendre diverses solutions d'isolation pour les habitations individuelles.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1992 / juin 1994 **BTS Communication et Action Publicitaire** - BAC+2

ESPL - Angers

/ juin 1992

Bac B Economie - BAC

Lycée Ste Agnès - Angers

COMPETENCES

Nice, Mougins, Cagnes

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Bilingue

Espagnol

Français