



***** *****

* ***** ** *****

Arles (13104)

*,*****@*****,**

Directeur Logistique, Production, Achats, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2017 / janv. 2020 **Directeur Exploitation et Logistique**

CLICS & GAZOUILLES

collaborateurs - C.A.100 000 €

Prises de vue et commercialisation de reportages photo de nouveaux nés en maternité sur la

plateforme internet www.clicsetgazouillis.fr

* Gestion logistique des matières 1eres et des produits finis, négociations des contrats fournisseurs et gestion des stocks

* Négociations commerciales, élaboration des dossiers techniques pour appels d'offres publics

(centres hospitaliers)

juin 2011 / oct. 2016 **Directeur Logistique et Production**

GROUPE PRIMAVISTA

Production et commercialisation de reportages photo de nouveaux nés en maternité - Rattaché au

Directeur Général - Encadrement de 70 personnes

Regroupement / internalisation des fonctions logistiques, supports, production via la création d'un

site logistique unique

* Supervision et animation des équipes d'agents de production et des techniciens de services

supports

* Recrutement du personnel et formation des collaborateurs aux règles de sécurité et aux machines de

production

* Création d'un Service Client Groupe - fusion des services historiques en regroupant le SAV/ADV

Optimisation de la rentabilité du site de production & Gestion des projets stratégiques du Groupe

* Respect et amélioration des marges, des prix de revient avec négociation des contrats

fournisseurs (marge + 10%).

* Gestion du suivi administratif de l'unité de production et négociations des contrats prestataires et des services généraux

* Proposition d'internalisation de l'impression numérique de notre gamme de livres (+ 2,3 millions

€ Ebitda sur 3 ans)

oct. 2007 / nov. 2010 **Responsable Service Client et S.A.V**

AVENIR TELECOM

Distribution et commercialisation de produits de téléphonie et accessoires - Rattaché au P.D.G -

Encadrement de 6 personnes

* Gestion de la relation clients et suivi SAV du réseau de 160 points de vente à l'enseigne

Internity

* Optimisation des délais de réponse aux demandes / litiges clients des points de vente et du site

internet

* Suivi des avoirs fournisseurs et des négociations commerciales pour recyclage

produits

électroniques

* Mise en place des indicateurs d'activité du service et du reporting mensuel

juin 2003 / sept. 2007

Responsable ADV export

MISAKI S.A.M

Siège social à Monaco (98) + 30 collaborateurs - C.A. consolidé 5 Millions €.

Distribution et commercialisation de bijoux fantaisie haut de gamme - Rattaché au Directeur

Commercial - Encadrement de 2 personnes

** Gestion portefeuille clients internationaux [100 clients] et prospection commerciale contrats*

grands comptes

** Suivi des commandes, de la logistique import, export et préparation de salons internationaux*

[TFWA -IAADFS,]

** Mise en place de tableaux de bord de suivi d'activité pour optimisation du CA et des marges*

Résultats : Progression annuelle du CA : 16 % en 2005 et 18% en 2006 et accroissement de la

marge brute de 20%

avr. 1998 / mai 2003

Chef de zone export

GEPROCOR S.A.M. [Filiale Export Groupe Intermarché]

Siège social à Monaco (98) + 20 collaborateurs - C.A. consolidé 24 Millions €.

Distribution et commercialisation de produits agroalimentaires & Bricolage - Rattaché au Directeur

Commercial - Encadrement de 2 personnes

** Gestion d'un portefeuille clients GMS agroalimentaire et bricolage [CA de 11.5 M€ - progression*

20% annuel]

** Responsable de la logistique (stocks, relations centrales / entrepôts / usines, transitaires, banques)*

DIPLOMES ET FORMATIONS

oct. 1991 / juil. 1994

Diplômé Bac+5; option Commerce international - BAC+5

ESLSCA Paris

/

Classe préparatoire HEC - BAC+2

/

Bac C - BAC

Lycée Daudet - Nîmes

COMPETENCES

Pack Office, Adobe Photoshop

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Professionnel

Allemand

Académique

CENTRES D'INTERETS

Tennis, randonnées, lecture, Passionné de courses automobiles GT