



***** *****

Permis A et B

** ***** ** *****

Vélizy-Villacoublay (78129 CEDEX)

***** _ *****

*****.*****@*****.**

COMMERCIAL A PROPOS DE MOI VN/VO, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2018 /

Régisseur Général / Responsable plateaux TV

AMP Visual TV Studio 107 de la Plaine Saint Denis (93)

* *Gestion Logistique des équipes VIP et Techniques. Avant-vente, repérage des lieux, Propositions Commerciales, conseils et recommandations clients.*

* *Gestion de projet (coordination, suivi des plannings et des budgets). Chargé de l'organisation des représentations artistiques (cinéma, TV, clip vidéos)*

Gestion des prestataires extérieurs et des intermittents, du matériels techniques (locations / achats), mise en place et responsabilité des moyens techniques et humains pour la réalisation des tournages. Kissman Productions la Cité du

Cinéma le Marrakech du Rire / KM Productions canal + / Banijay

Groupe France2 / HK Corp Clips vidéo / 64millièmes TV Pub / Froggies

Media France2 / Indigènes Productions ARTE / 12 coups de midi TF1.

janv. 2012 /

INGENIEUR COMMERCIAL

KIMOCE

de toutes les ressources matérielles.

* *TEAMNET Éditeur de progiciels de gestion/facturation destinée aux collectivités locales et conseils généraux.*

* *SIS FRANCE S.A. Éditeur de progiciel d'aide à la rédaction et à la passation d'appels d'offres/commande public.*

janv. 2004 /

CONSEILLER COMMERCIAL AUTOMOBILE

RENAULT S.A

* *(Succursale RENAULT-Italie) Gestion de parcs Automobiles "GRANDS COMPTES", Loueurs, Entreprises. Vendeur Sociétés*

* *(Succursale RENAULT-Italie / RENAULT St-Jacques) Gestion des ventes Agents, Concessionnaires et particuliers. Vendeur Secteur.*

* *(Succursale RENAULT-Mantes la jolie) Vendeur Secteur et Magasin.*

* *Bureau de Vente des véhicules des collaborateurs RENAULT.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / **Vendeur Automobiles; en alternance 18 mois**
ÉCOLE DE VENTE RENAULT S.A.; Boulogne-Billancourt (92)
- / - BAC+6 et plus
IDRAC École de commerce (Paris 17)
- / **BTS Force de Vente (première année) - BAC+2**
- / - BAC+6 et plus
NEGOCIA - CCIP École de commerce (Paris 17)
- / **BAC Professionnel Commerce Force de Vente en alternance 24 mois - BAC**
- / **B.E.P. - C.A.P Vente action marchande option articles de sports en alternance - CAP**

COMPETENCES

Web, Sociaux, Pack OFFICE

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

CENTRES D'INTERETS

Sportif de haut niveau, sports mécaniques Auto/Moto