



*** **

Saint-Chamas (13250)

*****.*****.***@*****.***

Technico-commerciale terrain, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2020 / oct. 2020

Technico-commerciale terrain

E.C.I.Marseille

** Prospection d'une nouvelle cible de clients pour l'entreprise.*

*TECHNICO COMMERCIALE * Devis, suivi de commandes, SAV, encaissements.*

TERRAIN

Responsable commerciale, HDM Hygiène Dentaire et Médicale, Rognac

SEPTEMBRE 2002, Mars 2020

*Contact * Création et fidélisation d'un fichier clients B to B.*

** Formation et motivation de mon équipe de commerciaux.*

*0668694884 * Interface entre la direction et les collaborateurs, notamment pour la résolution de litiges ; SAV.*

*geraldine.dabremont.pro@gmail.com * Réduction de l'encours client.*

janv. 1998 / juin 2002

Commerciale

PROMED France Produits Médicaux, Bouc Bel Air

*Compétences *Prospection téléphonique dans un nouveau secteur pour l'entreprise.*

** Suivi commercial afin de fidéliser la clientèle.*

*Communication * Dépassement des objectifs établis, ce qui a conduit à l'embauche de 3 commerciaux.*

Présentation

janv. 1994 / avr. 1998

Technicienne de laboratoire photo

PHOTO SERVICE, Aix-en-Provence

** Accueil et conseil clientèle - Gestion des stocks.*

** Maîtrise des procès d'ouverture et de fermeture du laboratoire*

** Responsabilité de la caisse.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

oct. 1991 / mai 1993

Cadre d'organismes sociaux et de loisirs - BAC+2

Faculté des sciences économiques Aix-Marseille II

COMPETENCES

Interface

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français