



Villetelle (34400)

*****@*****.*****

Acheteur Approvisionnement, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2022 /** **Acheteur Approvisionnement**
Sabena Technics, Garons, 30
Secteur aéronautique : Portefeuille de 4M € sur les ateliers du site et 200k € pour AIRBUS MILITARY MRTT, gestion du panel fournisseur, négociation, gestion des AOG.
- sept. 2015 / août 2019** **Infirmière Diplômée D'État**
Clinique Stella, Vérargues, 34
Prise en charge des patients en psychiatrie dans le cadre du secteur protégé
- janv. 2014 / sept. 2015** **Stage**
Julie Costa, Lunel, 34
Stage de création d'entreprise (Programme PACTE), utilisation du DIF pour formation aux marchés Publics, étude de marché sur l'audit et le process achats au sein des PME-PMI du Languedoc Roussillon et Groupement d'achats, recherche de partenaires et dépôt du nom de la société à l'INPI.
- oct. 2010 / mai 2013** **Responsable Achats**
Homéa, Tarascon, 13
création et mise en place du service achat Habitat et du pannel fournisseurs en accord avec le BE et la Production. Mise en places de procédure achats et circuit de validation des contrats, mise en place de procédures achats et circuit validation contrats avec le DAF, augmentation de la productivité de 50% (prévisions bâtiments 12, réalisation 25 sur un an), étude et bilan de chantiers, gain achats annuel : 15% du CA avec le fournisseur Finnforest, mise en place de remise annuelle et fixes sur les partie bois, kerto et matière plastique (7 à 15%), définition et mise en place d'un système de mesure de la performance fournisseur.
- juin 2010 / sept. 2010** **Responsable De Rayon**
CDBE
Amélioration des stocks, gain de temps x2 grâce à une meilleure performance du personnel. Gestion de la gamme bien être, force de proposition sur le choix de nouveaux produits.
- avr. 2009 / sept. 2009** **Acheteur Technique**
Sapa building systems, Puget Sur Argens, 83
Portefeuille 28 M € secteur BTP, réduction des coûts de 1.235 M € (4,4 % tous pôles confondus), sourcing et réduction du panel fournisseurs pour les pôles extrusion et injection plastique, gestion de projets nouvelles gammes BATIMAT 2009 (4 nouvelles séries), étude et transfert de production (laquage, extrusion, transport) d'une gamme frappe du Portugal vers la Belgique (réduction du délais de livraison, iso coûts, amélioration de la qualité), sourcing et étude de rentabilité. Création et mise à jour de la base articles. Participation à des salons mondiaux, réponse à un audit interne et externe en français et en anglais.
- oct. 2008 / avr. 2009** **Acheteur Technique**

Logitrade, Montpellier, 34

Portefeuille de 2,25 M € secteur ferroviaire, économies de 200 K € (8,9%) pièces de tôlerie usinées & laquées, relations et négociations avec 200 fournisseurs.

juin 2007 / oct. 2008

Acheteur Technique

Kawneer, Vendargues, 34

Portefeuille 10 M € secteur BTP, réduction des coûts de 700 K € (7%), prise en charge du service achat durant 6 mois pendant le congé de la responsable, relation négociation avec 160 fournisseurs actifs pour 200 produits, suivi des commandes et élaboration des contrats.

sept. 2005 / juin 2006

Acheteur Approvisionnement

Sanofi, Montpellier, 34

Amélioration du traitement de la gestion des litiges: réduction du temps de traitement de 50%. Etude de satisfaction du service achats. Passation Commandes et suivi de stock et livraisons. Organisation de salon fournisseurs et prescripteurs.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **juin 2018**

IFSI Castelnau-le-lez - Castelnau-le-lez

/ **sept. 2015**

Licence En Soins Infirmiers: Infirmier - BAC+3

sept. 2006 / juin 2009

BBA HONORS: Licence En Commerce Et Administrations - BAC+3

sept. 2003 / juin 2009

MASTER 1: Commerce International Options Achats - BAC+4

/ **juin 2007**

- BAC+6 et plus
Sup De Co Montpellier - 34

/ **juin 2007**

La Trobe University - Australie

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français

CENTRES D'INTERETS

Yoga, lecture, cuisine, voyages