********* ******
13/08/1974 (49 ans)
Nationalité Française
Marié
Permis B-EB-C

* *** *** *******
Boussay (44190)
**********@*****.***

Cadre Commercial & Logistique, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2016 / aujourd'hui — **Technico-commercial en carrosserie industrielle**
Atlantic Trucks Services
Suivi et prospection clients
Etude technique d'implantation et de répartition des charges
Négociation - Vente en VUL et PL
Négociation Achat

mars 2015 / juin 2015 — **Conseiller Commercial de Vente Véhicules Industriels**
SOCIETE SIDAN
Suivi et développement d'un portefeuille clients avec une zone de chalandise secteur 85 et
vignoble Nantais (44) pour la vente de véhicule industriel neuf de marque DAF.
Financement - Location

janv. 2010 / déc. 2015 — **Conseiller Commercial de Vente Véhicules Industriels**
SOCIETE NOUVELLE MOUZILLON POIDS LOURDS, 44330 Mouzillon
Suivi et développement d'un portefeuille de 200 clients pour
les véhicules neufs sous la marque Renault Trucks (Poids Lourds et Utilitaires) et toutes marques occasion Poids lourds, Utilitaires, remorques
et semi-remorques. Reprise des véhicules après expertise et revente en direct ou à l'export - Financement - Location

janv. 2005 / oct. 2010 — **Responsable Expéditions**
Minoterie GIRARDEAU, 44190 Boussay
Gestion, management d'un service transport de 14 chauffeurs et 2 opérateurs de chargement -
Achat et suivi de la flotte transport et manutention - préparation et chargement des camions - gestion d'une
plateforme de stockage - suivi du service logistique avec relation directe avec les clients - recrutement - suivi législation transport

janv. 1998 / janv. 2005 — **Chauffeur-Livreur**
Chauffeur-Livreur -Minoterie GIRARDEAU, 44190 Boussay
Chargement -Déchargement et livraison de produits destinés à la boulangerie artisanale

janv. 1994 / déc. 1996 — **Vendeur (formation par alternance)**
Vendeur-Représentant - SABLES-AUTO, 85100 le Château d'Olonne
Vente de véhicules d'occasion à faible kilométrage

janv. 1992 / janv. 1994 — **Vendeur (formation par alternance)**
SAVAD BRADORAMA, 85290 Mortagne sur sèvre
Vendeur de meuble et solderies
Gestion d'une surface de vente en solderie sur 2 saisons (4 mois)

DIPLOMES ET FORMATIONS

juin 2007 / juin 2007 — **Formation « Gérer les situations quotidiennes de management »**
CFP Bretagne (35)

/ **juin 1996**	**BAC Professionnel Vente-Représentation; Capacité Professionnelle à la Responsabilité en Entreprise** - BAC C.C.P.R.E. (Certificat; Maison Familiale I.F.A.CO.M. La Ferrière (85)
/ **juin 1994**	**B.E.P. Vente Action Marchande; C.A.P. Vente** - CAP Maison Familiale La Louisière, Les Herbiers (85)

COMPETENCES

Management - Recrutement - Achats - Ventes - Gestion de stocks - R&D en logistique - gestion d'un service de 16 personnes&

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Musique, VTC