



***** *****

Permis B

* ***** *****

Villeneuve-d'Ascq (59491)

*****@*****.***

Chargé de recrutement et relations entreprises, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2021 / sept. 2023 CHARGÉ DE RECRUTEMENT

MAISON ET SERVICES I

Sourcing de candidats à partir de différentes sources (sites d'emploi, réseaux sociaux, etc.).

Organiser des jobdatings, information collective en collaboration avec les acteurs et partenaire d'emploi

Mener des entretiens de recrutement

Collaboration avec les responsables des services pour évaluer les candidats et prendre des décisions de recrutement.

Participer à des projet RH qui visent à développer la marque employeur de l'entreprise

Piloter le parcours d'intégration du recru en collaboration avec la responsable du pole d'activité

mai 2021 / août 2021 COMMERCIAL TERRAIN

GENINC STRASBOURG I

Prospection et recherche de clients potentiels dans une zone définie

Présentation des produits ou services de vente

Négociation et conclusion de la vente

Utilisation d'outils de vente et collecter de données clients

août 2020 / sept. 2021 VENDEUR POLYVALENT

KFC LA VIGIE GEISPOLSHEIM I

Gérer les paiements, gérer un fonds de caisse et effectuer des transactions précises.

Fournir des informations sur les produits, les promotions et les offres spéciales.

oct. 2018 / mai 2020 TECHNICO-COMMERCIAL

EXPRESSO SENEGAL

Gestion des retours et des réclamations

Prospection de nouveaux clients

Développement de relations clients

Fournir des conseils techniques aux clients concernant les produits et services d'Expresso

Suivre les performances commerciales, les objectifs de vente et les indicateurs clés de performance

Gestion des ventes aux clients professionnels ou particuliers

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2022 / juin 2023

Master II Manager de projet; Master Manager Pme-Pmi ESTUDIA -

BAC+5

OMNIS

sept. 2021 / juin 2022

- BAC+3

LLCER Université de Strasbourg

COMPETENCES

données clients, application mobile

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français