



26/05/1980 (43 ans)
** **
Saint-Ouen (93400)

*****@*****.***

Commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2012 /

Commercial

Aerospace - Bollore logistics

- * *Prospection et acquisition de nouveaux comptes*
- * *Suivi et développement d'un portefeuille client comprenant des grands groupes et des PME du secteur de l'aéronautique (50 comptes)*
- * *Vente de solutions en transport multi modal et Logistique*
- * *Réponse aux appels d'offres sur des Comptes Globaux et pour des PME*
- * *Gestion de contrat et de la mise en place opérationnelle (gouvernance, SOP, plan de transport etc.)*
- * *Animation des Business Reviews*
- * *Participation aux salons internationaux MRO & AIRCRAFT AIR SHOW*

mai 2010 / sept. 2012

Responsable des Ventes

VELOGIC

- * *Développement des ventes sur les régions IDF, CENTRE et OUEST*
- * *Gestion d'un portefeuille client (40 comptes)*
- * *Animation des ventes sur le réseau Océan indien (Madagascar - Réunion - Ile Maurice)*
- * *Réponse aux appels d'offres*

janv. 2008 / avr. 2010

Attaché Commercial

Groupe GEFCO

- * *Prospection et acquisition de nouveaux comptes sur le secteur de l'Ile de France*
- * *Responsable d'un portefeuille client (80 comptes)*
- * *Négociation et gestion de contrats sur l'ensemble de la Supply Chain*

nov. 2005 / déc. 2007

Attaché Commercial

DHL EXPRESS France

- * *Prospection et acquisition de nouveaux comptes*
- * *Responsable d'un portefeuille clients (200 Comptes)*
- * *En charge de la vente des solutions de transport express, de la messagerie et de l'affrètement*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2017

Certification Green belt lean management

Cubik Partners

sept. 2003 / juin 2005

4ème année; Option Affaires Internationales - BAC+6 et plus

IDRAC, Paris

sept. 1998 / juin 2002

Institut de l'étude des relations internationales

ILERI, Paris

/ juin 1998

Baccalauréat économique spécialité ES - BAC

COMPETENCES

Pack office, Word, Excel, PowerPoint

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant