



\*\*\*\* \*

11/12/1961 (62 ans)  
Nationalité FRANCAISE  
MARIE  
Permis B.C, EC

\* \*\* \* \* \*

Jonage (69330)  
\*\*\*\*\* - \*\*\*\*\*  
\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*

## Directeur de Centre de profits transport, Confirmé

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2017 / déc. 2021**    **DIRECTEUR D AGENCE TRANSPORT**  
TRANSPORTS MAZET A SALON DE PROVENCE 13
- oct. 2014 / déc. 2015**    **DIRECTEUR D AGENCE POLYVALENT TRANSPORT**  
TRANSPORTS KHUENE NAGEL
- sept. 2013 / août 2014**    **DIRECTEUR D AGENCE TRANSPORT**  
Transports STAT à Corbas 69  
*Gérer l'organisation de l'agence en fonction de l'activité. - Gestion d'une agence de 45 personnes, spécialisée dans le transport de lots et demi-lots en sec*  
  
*Elaborer et suivre le planning des et froid sur les départements du Rhône Alpes.*  
  
*activités. Février 2011 à Aout 2013 (30 mois) :*  
  
*Recruter, manager et former Exploitant chez les transports Maingret à Bressuire 79. l'ensemble du personnel. - Transporteur spécialisé dans le lot et le demi-lot toute France mais aussi dans la logistique et le*  
  
*Analyser et contrôler les résultats mobilier de bureau. et mettre en place les actions de - Suite à l'acquisition d'un gros dossier logistique, la direction m'a demandé de mettre en place et de gérer toute la partie transport. Mise en place de messagers, gestion des affrétés et progrès. coordination des opérations via notre propre flotte de véhicules.*
- nov. 2008 / déc. 2010**    **Attaché commercial**  
AFL transit à Nouméa  
*Gérer, développer et fidéliser le : portefeuille client. Chargé de développer toute l'activité transport domestique sur la Nouvelle Calédonie. Travail en étroite*  
  
*Gestion du parc véhicule collaboration avec les agences maritimes du port mais aussi avec tous les importateurs et les fabricants locaux.*
- déc. 2005 / oct. 2008**    **Responsable exploitation**  
Transworld  
*Assurer la communication . Responsable de la gestion physique et administrative de tous les dossiers de l'agence. déménagements à l'import comme à l'export. En charge d'une équipe de 15 collaborateurs (agents de quai, chauffeurs et déménageurs)*
- janv. 2003 / déc. 2010**    **Attaché commercial**  
Nouvelle Calédonie  
*Gérer le budget et contrôler le suivi financier de l'agence. De janvier 2003 à novembre 2005 : Gérer les instances déménagement à Nouméa. J'étais en charge des déménagements locaux (sur la Calédonie) et représentatives du personnel. internationaux (95% de militaires et 10% de fonctionnaires). Gestion d'une équipe d'une dizaine de*

déménageurs.

- janv. 2000 / déc. 2002**    **Directeur d'agence**  
Nîmes 30  
*l'agence suite au départ à la retraite du directeur d'agence en place. Ma mission a été, suite à des dysfonctionnements constatés, de remettre en place une équipe d'exploitant et de pérenniser la marge de l'agence tout en améliorant le climat social très détérioré.*
- janv. 1998 / déc. 2002**    **Directeur d'agence**  
transports GRAVELEAU DACHSER
- janv. 1998 / déc. 1999**    **Directeur d'agence**  
Lesquin 59  
*. Agence de 80 personnes dont une vingtaine de locatiers et une dizaine de tractionnaires. 2 ème agence du groupe pour la distribution des départements 59 et 62 avec une moyenne de 1400 poses par jour. Ma mission dans l'urgence a été de remettre en place un responsable d'exploitation et d'embaucher un nouveau commercial pour relancer la dynamique dans une agence en perdition. A mon départ l'agence avait repris un deuxième souffle et recommençait à faire de la marge.*
- janv. 1997 / déc. 1998**    **Directeur Général**  
Niort 79  
*Adjoint dans la filiale Graveleau à Rades en Tunisie avec un contrat d'expatrié. Filiale de 40 personnes dont 90% de personnel Tunisien et 10% de personnel Français. Cette filiale était dédiée aux échanges import/export entre nos deux pays. Gestion de 80 remorques import/export toutes les semaines entre Rades et Fos sur Mer. En charge de la partie gestion, RH et technique et interlocuteur privilégié auprès des autorités Tunisiennes.*
- janv. 1994 / déc. 1996**    **Directeur d'agence**  
Nice  
*. Gestion d'une agence de 40 personnes. Mise en place d'une structure affrètement et développement du CA et de la marge de l'agence.*
- janv. 1991 / déc. 1993**    **Directeur d'agence**  
Tours 37  
*pour la création de l'agence. Expérience très intéressante puisqu' il a fallu travailler sur le recrutement de l'ensemble du personnel administratif et d'exploitation, sur sa formation mais aussi sur le plan transport et de charge au niveau du quai. Mise en place du camionnage et des tournées de livraison. Durant ces trois années l'agence s'est fortement développée au niveau commercial et a obtenu de bons résultats financiers.*
- déc. 1990 / janv. 1998**    **Directeur d'agence**  
Niort 79  
*. Gestion a la base d'une équipe de 30 collaborateurs qui passera en trois ans à 45. Evolution de 60% du CA, agrandissement de l'agence, mise en place d'un nouveau plan transport plus adapté aux volumes et restructuration au niveau des différentes équipes.*
- nov. 1982 / déc. 1987**    **Attaché commercial**  
transports GRIMAUD à Bressuire 79  
*. Après une année de formation maitrise qui m'a permis d'apprendre le métier dans les agences et au siège, j'ai intégré le service commercial et développer les secteurs du 79,49,37 et 86. Mes résultats m'ont permis de me classer tous les ans dans le top 5 des meilleurs vendeurs de la société.*
- déc. 1961 /**                    **Directeur d'agence polyvalent**  
Lyon  
*Né le toute France chez les transports Kuehne Nagel Road à Villefranche sur*  
*Adresse : 9 rue du Bourdeau Saône 69.*  
*69330 Jonage Rattaché à la direction exploitation nationale et internationale et en*

*étroite collaboration avec les  
différents Directeurs Régionaux mes missions principales consistaient à :  
Téléphone : 0609522048 - Vérifier en agence la bonne application des différentes  
procédures définies par les services du*

*Mail : jeanmarcbarde@yahoo.fr siège et intervenir pour correction si besoin.*

*- Faire des audits et trouver les solutions adaptées sur des problèmes récurrents de  
gestion*

*Permis C, EC et FIMO a jour agence (RH et Finances), d'exploitation (camionnage,  
quai, transit, affrètement ou administratif  
(SAV)).*

*- Mettre en place les nouveaux directeurs d'agence et faire les remplacements si  
besoin (maladie,  
congé ...)*

*Compétences professionnelles - Travailler sur des nouvelles implantations d'agences,  
échanger avec les différents services du  
siège (sous- traitance, plan traction, qualité, QH SCT).*

## **COMPETENCES**

---

Express, Lots, demi lots, Affrètement