



Permis B

** *****

Bouc-Bel-Air (13320)

*****.*****@*****.**

Directeur Commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2005 / déc. 2008

Directeur Commercial

Région Nord, Groupe Geodis - Lesquin

Responsabilité : Overseas Missions : * Optimiser la productivité et améliorer le chiffre d'affaire

* Développer l'export maritime et aérien.

Réalisation : * C.A. 2007 : 20 millions d'euros (hors taxe, hors douane),

* Augmentation du chiffre d'affaire : + 15.77 %,

* Augmentation de la marge brute : + 18.06 %,

* Développement du marché des prospects multi-métiers.

janv. 1997 / déc. 2004

Directeur Commercial

Région Nord, Groupe Schenker - Roncq

Responsabilité : Missions : * Optimiser la productivité et améliorer le chiffre d'affaire

* Restructuration commerciale des trois sites nordistes.

Réalisation : * C.A. 2004 : 21 millions d'euros (hors taxes, hors douane),

* Augmentation du chiffre d'affaire : + 27.89 %,

* Augmentation de la marge brute : + 22.12 %,

janv. 1995 / janv. 1997

Attaché Commercial

Sagatrans - Lille

* Création et ouverture du site Lillois.

janv. 1993 / janv. 1995

Attaché Commercial

Transports Gefco - Lille

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juil. 1991

BTS Force de Vente - IPRA - Ecole Supérieure de Vente - BAC+2

Ecole Supérieure de Vente; Roubaix

/ juil. 1988

BAC G3 option commerce - BAC

Lycée Valentine Labbé

COMPETENCES

Word, Excel, Power Point, Access, Lotus, Outlook

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

CENTRES D'INTERETS

Cyclisme