



\*\*\*\* \*\* \*\*\*\*\*

15/04/1981 (43 ans)

\*\* \*\* \*\* \*\* \*

Aizenay (85190)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Gestionnaire d'achat, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2021 /

#### Gestionnaire d'achat

CHD de La Roche Sur Yon

- \* *Élaborer les cahiers des charges en lien avec les prescripteurs et fournisseurs pour définir précisément le besoin*
- \* *Suivre l'exécution des marchés comprenant le traitement des factures et les relations avec les fournisseurs, notamment dans le cadre de l'approvisionnement des produits en lien avec les gestionnaires achats*

- \* *Passation des commandes*
- \* *Liquidation des factures*
- \* *Suivi fournisseur*
- \* *Traitement des litiges*
- \* *Avec la mise en place du Groupement Hospitalier de Territoire (GHT 85) en 2017, le CHD Vendée en tant qu'établissement support, doit porter certaines missions transversales à l'ensemble des membres du groupement.*
- \* *Définition et coordination d'un Plan d'Action Achats Territorial (PAAT)*
- \* *Participation aux comités d'experts au niveau du GHT*
- \* *La gestion des achats relatifs aux animations*
- \* *La gestion d'une régie*
- \* *La gestion des réservations de salles et de voitures*

déc. 2018 / mai 2021

#### Responsable commercial Maine et Loire et Mayenne

THYSSENKRUPP ELEVATOR

- \* *Suivi de chantier.*
- \* *Entretien annuel des Commerciaux.*
- \* *Recrutement du personnel*
- \* *Développement du portefeuille client Professionnel et collectivités.*
- \* *Réfèrent des actions commerciales.*
- \* *Etude de projet.*
- \* *Organisation d'événementiel.*
- \* *Relations Partenaires*
- \* *Suivi des plannings*
- \* *Chiffres d'affaires actuelles en Modernisation 1 200 000 C.A, 2019/2020.*

févr. 2012 / déc. 2018

#### Manager et Chargé d'affaires

KONICA MINOLTA Mayenne et Maine et Loire

- \* *Responsable PME, Collectivités et Cuma sur les départements 53 et 49.*
- \* *Impression production printing Konica Minolta (ACCURIO PRESS).*
- \* *Recrutement du personnel*
- \* *Solution de dématérialisation OPEN BEE (Intégration comptable, Facture, Classement).*
- \* *Définir les méthodes de vente et les cibles.*
- \* *Développement d'un portefeuille Grands comptes.*
- \* *Développement d'un portefeuille clients.*
- \* *Reporting avec Base ARTIS CRM.*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

**sept. 2002 / juin 2003**    **Licence Professionnel Communication** - BAC+3  
CCI St Jouan des Guérets faculté des métiers Saint-Malo; LYCEE La Providence ST MALO

/                                    **BTS Action Commerciale Technicien Supérieur** - BAC+2

## COMPETENCES

---

CRM

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

Français

## CENTRES D'INTERETS

---

Course à pied