



\*\*\*\*\* \*\*

\*\* \*\* \*\* \*\* \*

La Garenne-Colombes (92250)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Responsable Plan Transport, Enlèvement et Expédition région IDF Nord, Confirmé

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2015 /** **Responsable Plan Transport, Enlèvement et Expédition région IDF Nord**  
SAS Heppner - Gonesse (95)  
: *Gérer et optimiser l'activité départ de l'agence (40 tractions, 320 tonnes journalières),*  
*\*\* Résultats : 2 000€/jrs d'économie, baisse du coût €/t*  
*Modéliser l'activité messagerie nationale pour optimiser la productivité.*
- oct. 2012 / sept. 2015** **SAS Heppner - Noisy-le-Sec (93)**  
*Chargé de mission plan de transport messagerie au sein de la Direction des Opérations:*  
*support, animation et optimisation du réseau (40 agences - 450 tractions/jr)*  
*Gérer la relation sous-traitance (42 M€/an) : négocier les tarifs, lancer les appels d'offres*  
*et acheter des prestations de tractions, gestion documents légaux.*  
*\*\* Résultats : 1,25 M€/an d'économie sur 13-14*
- Garantir la ponctualité du réseau : définir et déployer les outils de pilotage hebdomadaires*  
*\*\* Résultats : gain de 10 points sur l'indicateur global 2014*
- Planifier et coordonner le plan de transport : optimiser les moyens mis en oeuvre selon*  
*CA et contraintes opérationnelles (modélisation et études de faisabilité).*  
*\*\* Résultats : gains économiques et qualitatifs et normalisation de l'organisation des acheminements*  
*Gérer la mise en place technique de projets divers : lancement offre délais garantis ; refonte plan de transport IDF (fermeture agence); conception et pilotage plan délestage.*
- nov. 2010 / sept. 2012** **Affréteur**  
Rhenus Freight Logistic - Blanc-Mesnil (93)  
*Affréteur national : acheter des prestations de transport (lots ou camion complet, fret industriel), organiser les livraisons.*  
*Coordonner la mise en place import Schindler, réceptionner, stocker et livrer sur chantier,*  
*gérer les opérations back office (client, fournisseur).*  
*\*\* Résultats : marge nette mensuelle 30K€*
- Gérer la ligne import Europe du nord (Allemagne, Pays-Bas, Belgique, Danemark...).*  
*Suivre et contrôler les comptes-clés, être l'interlocuteur privilégié du client (réclamations,*  
*litiges), reporting, statistiques, qualité et performance.*
- oct. 2008 / sept. 2009** **Conseiller commercial tourisme**  
Horizon BV - Amsterdam / Maastricht (Pays-Bas) 79 M€  
: *gérer portefeuille clients, encadrer les nouveaux conseillers (6 conseillers)*  
*\*\* Résultats : CA mensuel moyen personnel : 110 000 €*

### DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2004 / juin 2006

**Master 2 Sciences du Management et Administration des Organisations;  
Spécialités : Management, Communication / Marketing, Gestion de Projet**  
- BAC+5  
(SMAO); IAE Brest (France)

## **COMPETENCES**

---

Pack Office, Access, MS Project, SAGE, AS 400

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais**

Courant

## **CENTRES D'INTERETS**

---

Hockey sur glace aux Albatros de Brest jusque Sept 08, Voyages, sports en loisir, aménagement d'intérieur